



加拿大安大略省注册有限公司

39 MEDICAL CENTER

Ontario Inc. 1452946 (已開業21年)

兩個發展計劃 (39eTCM)

- (1) 一個完整及全面性的〈加拿大中醫藥產業〉
- (2) 一個世界首創的〈全球遙距中醫診症平台〉

把中醫藥從加拿大走向世界 傳統中醫和和現代科技結合  
相輔相成 造福人類健康

商業籌集資金計劃書

呈獻給對發展現代中醫藥有興趣的企業或專業人才  
共同發展這個獨特及有意義的計劃

投資, 創業, 移民, 機會難得

機密限閱文件

# 內容



- PART 1 - 簡單介紹我們 (3-7)
- PART 2 - 我們公司對中醫藥的理念和發展計劃 (8-16)
- PART 3 - 我把中醫藥產業內的各種組成部份略加解釋 (17-59)  
把我們二十年來的工作和發展具體地向您們表述
- PART 4 - 我們的合作及條件 (60-79)
- PART 5 - 總結 (80-85)



PART 1

簡單介紹我們



您們好，  
我是李錦榮



2002年，我獲當時加拿大總理接見，討論在加拿大中醫藥的發展

## 簡單介紹我自己

- 我是李錦榮，我在香港是一個公務員，1993年提早退休後從移民到加拿大，21年前在安大略省創辦了一個中醫藥企業，Ontario Inc. 1452946, 39 Medical Center
- 我深信中醫藥對人類健康及改善生活質素等有很大幫助，極需要現代化及引進新的科技，配合現代人的生活模式及需要，因此21年前我在加拿大多倫多利用現代管理，科技及互聯網，發展現代中醫藥產業，包括設立現代中醫連鎖診所，引進現代免煎中藥，開發電腦中醫診所管理軟件，開辦中醫藥興趣班等，這是我二十年來的努力，心血，和夢想，我希望在我有生之年能夠完成它。時間過得很快，轉眼間過去了21年，在21年中，因為我以前是一個對中醫藥不認識的人，又不是一個資金充沛的商業人，我遭遇到很多困難和挫敗，但是我們公司仍然穩定發展，對中醫藥現代化的發展做了很多工作和有很大的貢獻。但要建立一個全面性及成功的中醫藥產業還有一段距離。
- 我一向的理想是希望能完成一個成功及全面性的〈加拿大中醫藥產業〉和建立一個〈全球遙距中醫診症平台〉，我本來想我的兒子能夠幫忙我繼續我的工作，但他有自己的事業發展，沒有興趣。
- 我已年紀老邁，今年已經76歲，我相信我再沒有能力獨力去完成這個事業。而且我的資金都已在20多年來發展中醫藥上和這三年來COVID19導致的業務影響，差不多花光了，因此我希望能夠找到一間和我理念相近的企業或專業人士合作，注入資金在我公司上，配合我已完成的工作及現在的時機，去繼續發展和完成整個計劃
- 我希望盡我所知，忠實地，毫無保留地向你們清楚地報告我公司過去二十年來的工作和這個計劃的理念及細節，我保證這是一個進取，有潛質和有實力的計劃，絕不會浪費你的時間。 4

## 初步了解我們公司

- 我們是一家加拿大中醫藥公司(1452946 Ontario Inc.), 已開業21年, 在醫藥產品進口和註冊, 診所經營及管理, 中醫藥開發等全方位擁有20多年的經驗和成就, 我們有足夠的資源和要素來實現“加拿大全面性及成功的中醫藥產業”和“全球中醫遠程診症平台”的建立
- 我們是加拿大最成功的中醫診所之一 [www.39clinic.com](http://www.39clinic.com)
- 我們與中國華潤三九集團擁有21年長期穩固的業務關係及信任, 華潤三九是中國最大的五家中藥製造商之一, 我們是華潤三九生產的全系統現代免煎中藥在加拿大的的獨家經銷商
- 我們的華潤39現代免煎中藥批發給全加拿大的醫師 [www.999HerbExtract.com](http://www.999HerbExtract.com)
- 我們公司擁有加拿大衛生局發出的中藥入口商牌照, 更代表華潤三九申請加拿大核准中醫藥製造商牌照, 將來如果我們代理華潤三九其他產品, 在加拿大不再需要申請製造商牌照  
<https://www.canada.ca/en/health-canada/services/drugs-health-products/natural-non-prescription/applications-submissions/site-licensing/list-site-licence-holders/list-holders.html>  
Please enter 1452946 in the “Filter items” you can see our site licences
- 我們全系列361種華潤三九現代免煎中藥, 每一種都已經被加拿大衛生局認證及發出NPN牌照, 而且每小包都印有加拿大衛生局批准的標籤, 加拿大對中西藥品的認證和批准尺度的嚴謹是舉世知名, 因此會被全世界國家承認, 我們此系列的產品是全北美最高質量及最佳療效的現代免煎中藥系列, 更適宜<全球遙距中醫診症平台>開藥使用  
<https://health-products.canada.ca/lnhpd-bdpsnh/index-eng.jsp>  
In the Criterion column, please enter 999 SANJIU and then search, you can see our licences
- 我們自己研發及擁有專利的中醫診所電腦管理軟件已銷售到世界各地少量中醫診所, 深受歡迎, 如果加上少量升級及改良, 適合一般電腦使用, 市場深度無可限量, 可以為公司製造巨大的財富。更可作為<全球遙距中醫診症平台>的應用程式, 處理一切平台的醫療, 行政及財務記錄 [www.tcmSoftware.ca](http://www.tcmSoftware.ca)

# 誠意邀請你們參觀我們以下幾個中英文雙語的網站, 可以初步了解我們公司的方向, 工作, 和業務

## 現行的(Active) 網站

我們設計了三個網站, 推廣我們的業務, 它們都是中英文雙語的, 我們用了不少資源去完成它們, 它們對我們的發展很重要。

[www.39Clinic.com](http://www.39Clinic.com)  
我們的診所網站



[www.999HerbExtract.com](http://www.999HerbExtract.com)  
免煎中藥產品網站



[www.tcmSoftware.ca](http://www.tcmSoftware.ca)  
中醫診所軟件網站



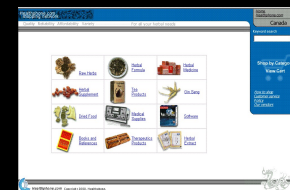
## 未正式開放 (Inactive) 的網站

我們亦設計了另外三個網站, 但因相關業務尚未展開, 網站尚未開放, 若果業務得到資源啟動, 網站只需更新資料, 即可啟動。

[www.HealthPhone.ca](http://www.HealthPhone.ca)  
我們的“網上看中醫”  
(遙距中醫) 網站



[www.39MadeInCanada.com](http://www.39MadeInCanada.com)  
加拿大產品零售網站



[www.Helico.ca](http://www.Helico.ca)  
中醫藥展覽館網站





# 我診們現在的診所和辦公地方

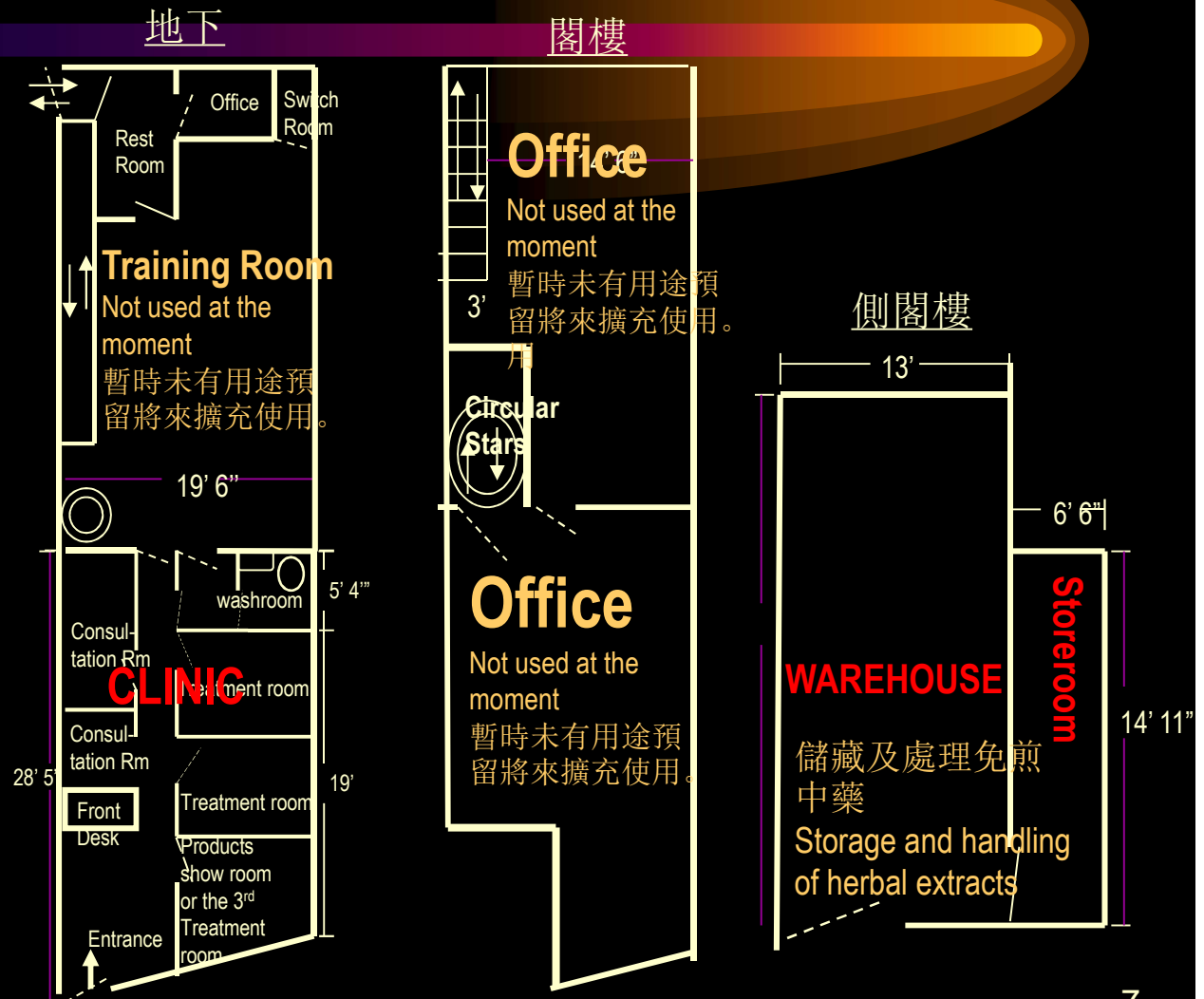


Inc. 1452946 Ontario Inc. 39 Medical Center (已開業21年)  
(加拿大安大略省註冊有限公司)



170 Esna Park Dr., Unit 1, Markham,  
Ontario Canada L3R 1E3

- 全新裝修，設備非常完善，租金便宜，租約長(5 years)，可以商量
- 是一個地下舖位，兩層，實用面積超過3200尺。預留大量地方應付將來發展
- 位於繁忙的街道上，交通非常方便，有三條線的公共巴士在公司門口上落。
- 門口有大量專用免費停車位給顧客和病人使用。我們的單位是完全獨立，可以24小時出入





## PART 2

# 我們公司對中醫藥的理念和發展計劃



## 我認識的中醫藥是：

- ❖ 是以中國人的智慧，幾千年的文化，經驗和哲學為基礎；研究人類與環境相關的健康醫藥
- ❖ 中醫藥考慮整個身體來治療，而不是治療單一種疾病或個別器官
- ❖ 是一個綜合醫學體系，中醫藥涵蓋預防醫學和治療醫學
- ❖ 中醫藥治療方法很多：包括草藥、針灸、艾灸、推拿（按摩）、食療、氣功（能量療法）、太極拳（強身和康復運動）和跌打（骨骼治療）

## 我們公司的願景

以“自然”，“整體”，“現代化”及“高質素”為基礎，建立一個首屈一指的完整中醫藥產業和全球網上看中醫平台

## 二十年來我們公司經營及管理方針

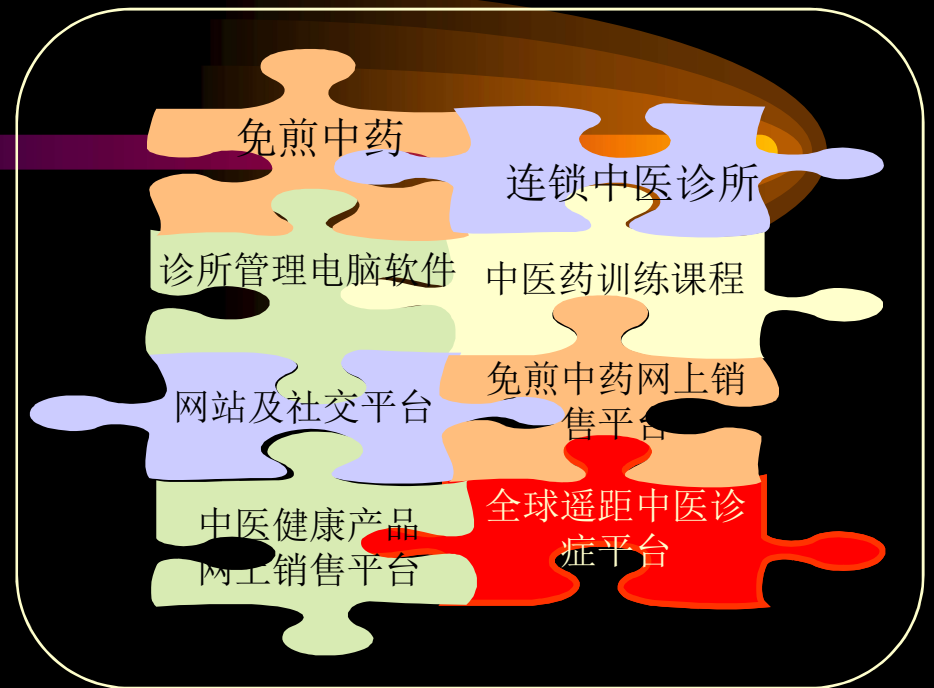
- 堅守及服從加拿大政府對業界的政策及法規
- 引進華潤39現代免煎中藥到加拿大, 批發給全加拿大中醫師作為給病人開藥用
- 建立連鎖中醫診所繫統, 加強病人的認受性及信任聘請最佳中醫師, 採用現代免煎中藥, 提供最優質的服務, 對不同族裔的病人, 提供透明, 清楚及誠實醫療方案及中藥單
- 對病人收取合理的中醫治療費及現代免煎中藥費, 絕不濫收費用及拖症。
- 通過互聯網、網站和各種媒體舉辦各類中醫藥訓練班, 成為有關中醫藥信息的主要來源者
- 參加講座、展覽會及其他公共活動來提高公眾對我們的認識

## 我們公司一向的任務

- 在北美建立優質及現代化的連鎖診所, 提供可靠但大眾可負擔的中醫藥醫療服務
- 推廣現代化免煎中藥, 給病人及健康追求者提供有療效, 安全, 省時及方便的免煎中藥
- 提高各地主流社會對中醫藥的認識, 治病及養生的功效
- 希望建立一個世界性、具規模、有信譽和可靠的〈全球遙距中醫〉平台
- 成為行業的倡導者及領導者

# 我們這個計劃就是要建造一個完整及全面性的加拿大中醫藥產業

- 中醫藥有數千年的歷史，比西方醫術發展早做了幾千年，但是近百年，西方醫術日飛猛進，但中醫術仍停滯不前。
- 中醫藥是中華民族的智慧，掌握很多健康的奧秘，對調養身體，保持健康和長壽有獨特的經驗和方法
- 中醫藥缺乏整體發展，在加拿大甚至全世界，各中醫藥行業各自小規模自私地競爭，不能互相配合。現在是時候在北美發展一個完整及全面性的中醫藥產業，每一個骨幹業務互相配合，集中及共用資源，發展現代中醫藥，提供一個全面及最有利的環境給全球健康追求者及中醫藥從業員，建立一個巨型及全面性的中醫藥產業，產生巨大的商機和財富。
- 中醫藥產業還包括現代化中藥保健產品，連鎖中醫診所，中醫診所科技化及電腦化，中醫藥訓練及知識的傳承。更重要的是建立一個〈全球性中醫遙距診症平台〉。



一個全面性及成功的中醫藥產業包括以上各項，它們能互相緊扣和支援，共享及節省資源，推廣其中一項，其他各項也受惠，所產生的協同效應，才能打造一個完整及成功的中醫藥產業，創造無限財富

## (A) 建立一個全面性的加拿大中醫藥產業

1. **免煎中藥批發及零售**: 把我們已經擁有的一套加拿大衛生部認證, 質量最好的現代中藥 (小袋免煎中藥) 系統, 我們要充份利用在加拿大的獨家代理權, 大力擴大批發網絡和拓展零售業務, 發售給加拿大及美國中醫師及病人
2. **連鎖中醫診所系統**: 利用我們已經建立的中醫診所系統, 以現代管理及高科技結合, 擴充成為一個龐大及有規模連鎖中醫診所系統。
3. **中醫診所管理電腦軟件**: 優化我們自己開發的中醫診所管理電腦軟件, 供自己連鎖診所, 及售賣給世界各地中醫診所使用。並將會用於<全球遙距中醫診症平台>病人開藥單, 病人檔案病歷, 行政管理, 財務管理等
4. **中醫藥訓練課程**: 利用我們已準備好的課程, 資料和講義, 舉辦各類基本中醫藥研討會及訓練課程 (包括網上),
5. **建立龐大的中醫藥興趣群組網站及社交平台**: (a) 優化我們已建立的多個有規模的雙語 (中文及英文) 網站, 同時通過其他各類社交平台, 提供準確的中醫藥資料, (b) 網上銷售平台及診所零售點: 建立一個龐大的免煎中藥, 中成藥及健康產品網上銷售平台, 並在每一間連鎖診所設立零售點. (c) 遙距中醫診症平台: 以加拿大為基地, 建立一個世界級的平台, 服務全球不同族裔的病人及健康追求者
6. **建立第一個全球遙距中醫診症平台**: 提供優質的中醫藥, 服務世界任何一個角落的病人

## 為什麼我要籌集資金甚至把整個生意出讓

1. 我們公司Ontario Inc. 1452946, 39 Medical Center 過去20多年, 在加拿大發展中醫藥抱有無限信心和期望, 我在加拿大發展現代中醫藥是一個拓荒者, 需要花費了大量金錢和資源, 但我是一個退休公務員, 只有退休金和少量積蓄, 雖然有熱情和衝勁, 但缺乏強大資金為後盾
2. 過去二十多年, 我們曾有輝煌的時光, 我們曾經擁有五間連鎖診所, 多倫多很多最著名的中醫師都加盟我們, 我們的免煎中藥市場佔有率超過80%以上, 多倫多的華人大部分人都認識我們診所, 我們很多病人甚至來自美國紐約州。我們受到加拿大政府非常的重視, 2002年我們曾應邀到渥太華和當時的總理克里田和財政部長見面, 討論中醫藥在加拿大的發展, 亦和一個國會議員專程探訪中國深圳三九集團, 表達加拿大對中醫藥的重視。2005九月年, 當時的中國主席胡錦濤訪問加拿大, 加拿大政府在多倫多設午宴招待他, 我也有幸被邀請參加。這樣美好的回憶及經驗, 令我深深感到中醫藥在全世界發展是非常有前途的, 會受到歡迎和重視。因此我決心在加拿大建立一個成功以及全面性的中醫藥產業。
3. 但20多年來, 也遭遇不少挑戰和挫折, 在2017年, 加拿大衛生部需要我們的免煎中藥領取牌照, 因為我們要堅守加拿大法律, 不想冒險, 因此花費了大量人力及金錢, 而且把未有領牌的貨品全部報銷, 在兩年多停止了免煎中藥批發業務, 利用了兩年多的時間申請了製造商及入口商牌照及361個產品牌照, 更和中國華潤39商討更改免煎中藥標籤, 以符合加拿大衛生部的要求。以為可以重新出發, 把業務做好。
4. 2020, 租約期滿, 業主停止我們的租約, 我們搬到現址, 用了大量資金去裝修及搬遷, 希望重新發展業務



## 為什麼我要籌集資金甚至把整個生意出讓(繼續)

5. 可惜2020-2022年, COVID-19肆虐期間, 兩年多的時間, 加拿大差不多所有行業也停止運作。我們的診所及免煎中藥批發業務大受影響, 三年間虧蝕不少。而且我們的免煎中藥有效期只是三年, 大量庫存的貨物, 在最近差不多全部因為到期要全部報銷。損失不少, 令我們公司的儲備完全用光, 財政出現不少困難
6. 現在疫情開始慢慢減退, 人民生活漸漸恢復正常, 全球人民對中醫藥有很大的需求, 是時間去進行我長久以來渴望能夠進行的計劃: <全方位中醫藥產業>及<全球遙距中醫診症平台>
7. 但我們公司嚴重缺乏資金, 而且我已76歲, 我的兒子因為有其他業務, 沒有時間去幫忙我進行這個業務, 我再沒有能力單獨去實行這個計劃, 我不能眼白白看到我辛苦經營了20多年的工作白費了, 更不希望看到這個有意義的計劃就是這樣完結
8. 因此我想找尋有魄力, 有適當的資金的企業或專業人士一同去進行這個計劃, 甚至把整間公司出讓, 把業務交給一個有能力的企業或專業人士去發展

傳統中醫藥, 一個古老及傳統的醫療系統, 充滿了中國人的智慧, 我們利用現代科技和管理去重新包裝, 推廣及應用, 一定會受全球人民的歡迎。當然這是一個創新及極具挑戰性的計劃, 但利用我們已做了21年的工作, 加上有創意及良好的管理人才, 適量的資金, 如果得到你們的支持, 一定能夠成功

## 這個極具野心及創意計畫的背景

- 現代社會老齡化, 人們對健康及長壽的渴求, 傳統中醫 (TCM) 是21世紀的議程
- COVID-19改變了世界各地對醫療保健的需求, 全球病人及健康追求者在治療及預防疾病, 長壽及調理身體等, 對傳統中醫藥有很大的渴望和倚靠
- 現在疫情已經開始受到控制, 大量世界各地從疫情中康復的病人紛紛尋求幫助, 並嘗試除了西方醫術外, 找尋一些他們可以們負擔得起和信任的傳統中醫藥來恢復健康. 對中醫尤其是〈全球遙距中醫診症平台〉的期望越來越大, 但到目前為止, 全世界沒有一個企業, 甚至中國, 能成功地建立一個全面性及令人信任的〈中醫藥業產業〉及〈全球遠程中醫診症平台〉去服務病人及健康追求者, 他們都只是在本土上小規模地進行
- 現在科技, 互聯網及物流發展迅速, 全球一體化在進行中, 全球中醫藥及遙距中醫平台有極大的需求和市場, 但要建立一個有效率, 成功及全面性的〈中醫藥產業〉和〈全球遠程中醫診症平台〉並不容易, 要有經驗, 基本建設, 和關鍵點才能配合, 提供給全球病人有療效, 安全, 方便及認證的中藥就是一個挑戰
- 加拿大公司 1452946 Ontario Inc. 成立於2001年, 21年來在加拿大全面發展中醫藥產業, 做了大量工作, 奠定堅實的基礎, 對建立一個〈加拿大中醫藥產業〉和〈全球遙距中醫診症平台〉有充分準備疫情已開始受到控制, 全球人民開始恢復日常生活, 現在我們是時候著手開展發展這個重大項目, 擴大企業規模, 準備佔領全球中醫藥市場, 把公司成為一個巨型全球企業



## 在加拿大進行這兩個計劃是最佳的地方和時機

- 中醫藥在全世界開始普及得到各地政府的重視和受監管, 加強了消費者的保護和信心
- 加拿大在中醫藥監管方面的經驗和執行受到世界其他國家及人民的信任
- 華潤三九代免煎中藥提供安全及良好療效, 體積細小, 容易攜帶, 免除煎煮煩惱的特性, 配合現代人的生活節奏, 不同種族的人都會接受, 我們備有一套全面性, 經過加拿大衛生部認證及領有牌照的免煎中藥系統, 一定會受全世界病人信任, 歡迎及採用
- 加拿大物流網絡發達及方便, 我們公司可以將現代免煎中藥在短時間, 低成本運送到加拿大, 美國及歐洲, 我們更可在香港, 或中國設有小據點或診所, 亞洲及遠東的病人的免煎中藥及保健產品可以由據點或診所發出, 大量節省物流時間及金錢
- 科技的進步, 互聯網的速度和功能, 視像會議的普及, 克服了遠程中醫診症的物理和地理障礙
- 手機及智能手錶的普及, 病人的健康數據也很容易傳送到中醫師的手機或電腦, <遠程聽脈系統>更將會是中醫藥診症的最大突破
- COVID-19 重塑了世界醫療保健市場, 並成為全球對中醫藥需求的催化劑, 在香港及中國, 中醫藥在抗疫, 預防以及治療COVID19後遺症等扮演一個重要的角色, 令全世界病人對中醫藥有新的認識

# PART 3

我把中醫藥產業內的各種組成部份略加解釋  
並把我們二十年來的工作和發展具體地向您們表述

- |                     |            |
|---------------------|------------|
| 一個加拿大完整的中醫藥產業的組成是什麼 | Page 17-18 |
| (A) 批發及零售現代中藥（免煎中藥） | Page 19-29 |
| (B) 建立連鎖中醫診所繫統      | Page 30-36 |
| (C) 39中醫診所管理電腦軟件    | Page 37-40 |
| (D) 中醫藥興趣班及課程       | Page 41-43 |
| (E) 互聯網站            | Page 44-49 |
| (F) 全球遙距中醫診症平台      | Page 50-59 |

# 在加拿大建立全方位中醫藥業務

## 三種核心業務

全球遙距中醫平台

免煎中藥批發及零售



八珍湯



連鎖中醫診所系統



消費者信任

- 頂級產品
- 忠誠服務
- 合理價錢
- 加拿大政府認證



中醫藥訓練課程

一個中醫藥業界之領導者及皇者



中醫診所電腦管理軟件

三種輔助業務

推廣

- 適當的廣告及推廣活動
- 網站及社交平台支援



免煎中藥及其他中醫藥食療產品網上銷售平台

## (A) 批發及零售現代中藥（免煎中藥）

一向是我們公司最重要的業務



免煎中藥飲片是對傳統中草藥的革新，又稱“單味中藥濃縮顆粒”，不是用草藥磨成粉，而是用單一品種的傳統中藥材，經由現代高科技提取加工，製成顆粒形粉劑，包裝在“一服小包”。用水沖即飲，不用煎熬，非常方便。特性和療效與原中藥材一致。甚至比中草藥更有療效

### 免煎中藥飲片和傳統中草藥的分別

傳統中草藥有很多缺點，包括品種不容易辨認和分出優劣，含有殘餘農藥和雜質，一部份藥成份殘留在藥渣內等，煎煮麻煩費時，在煎煮時候發出濃烈氣味。很多人也不願意使用。



免煎中藥是中醫藥革新的里程碑！

不久的將來，免煎中藥會漸漸地完全取代了傳統煎煮中草藥

# 免煎中藥飲片分三大類

樽莊單味  
免煎中藥



## 樽莊單味免煎中藥

每一種免煎中藥用樽盛著，每次用匙羹取出適量的顆粒，和其他顆粒混和一起，再用膠袋盛著。樽莊顆粒有很多缺點，如日久顆粒會溶在一起，藥材份量很容易出錯，容易污染，不衛生等。

在現代社會，尤其是在西方，病人有知情權，要清楚知道他們吃了什麼藥，是否經過認證，如果只是一包藥粉，沒有標籤說明，是否過了期，病人會覺得非常不安，醫師也有風險。

在香港樽裝免煎中藥很流行，因為推廣工作做得非常好，但是在外國大部份病人及醫師都不接受，中國中醫院更不准使用樽莊免煎中藥。

小袋莊單味中藥  
濃縮顆粒



## 小袋莊單味中藥濃縮顆粒

是用單一品種的傳統中藥材，經由現代高科技提取加工，製成顆粒形粉劑，包裝在“一服小包”，一種藥一包的形式。用水即衝即飲，不用煎熬，衛生，安全及方便，功效與原中藥材一致。

最受個別中醫師及一般消費者歡迎，尤其適合西方社會及“遙距中醫”使用

樽莊複方中藥  
濃縮顆粒中藥



## 樽莊複方中藥濃縮顆粒中藥

樽內盛著數種單味中藥濃縮顆粒，構成一個以前由著名中醫流傳下來的複方。好處是幫助醫師開方，因為醫師很多時都是利用以前著名的複方加以修改，做成一個新藥方給病人。

同樣有樽裝的弊處，只會被部份中醫師使用



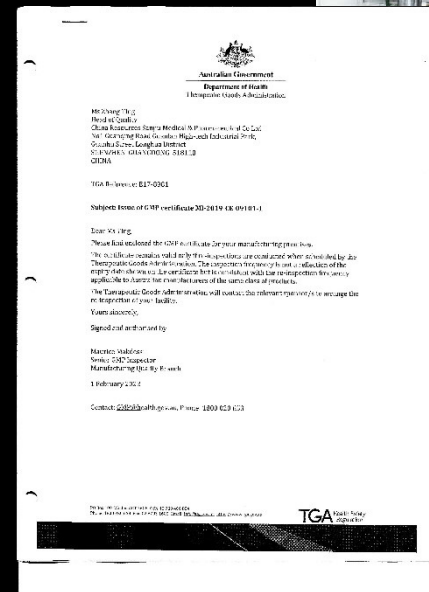
# 華潤三九集團是中國其中一個最大的免煎中藥生產商

華潤三九集團是最先獲得中國發牌生產免煎中藥的公司，是一間國營公司，本身在中國各地都有中草藥農場，提供道地原料來製造免煎中藥。因此能生產最純正及最優良的免煎顆粒中藥。以市值計，現時華潤三九是中國中藥顆粒沖劑最大的生產商。



中國華潤三九除了有中國GMP認證之外，更有全世界承認的澳洲TGA的認證，生產標準及品質受全世界任何國家的承認，大部分的中國中醫院也是採用中國華潤三九小袋裝免煎煮中藥

我們亦已代中國華潤三九在加拿大領取製造商牌照 (Site License)，將來如果有任何中國華潤三九的產品入口加拿大，不需要再申請製造商牌照



21年來我們公司擁有中國華潤三九袋莊免煎中藥在加拿大獨家代理權  
我們兩間公司有非常良好的合作關係，如有適當的資源，我們可以爭取其他華潤三九產品的代理權

# 加拿大衛生部入口及售賣健康產品法例規定 (包括免煎中藥)

## 製造商及入口商牌照 (Site License)

無論本地或外地製造商和入口商入口健康產品到加拿大一定需要分別領取牌照 ( Site License )



## 健康產品牌照 (Product License)

每一種健康產品(包括免煎中藥) 在加拿大出售一定需要衛生部的認證、註冊、登記及領取產品牌照 Product License, 確保產品安全及有品質保證, 每包免煎中藥的標籤也有嚴格規定。



# 我們成功領有入口商Site Licence，亦代中國華潤三九領取製造商Site Licence

我們加拿大衛生局登記的牌照號碼301983，詳情可以在加拿大衛生局網站查看

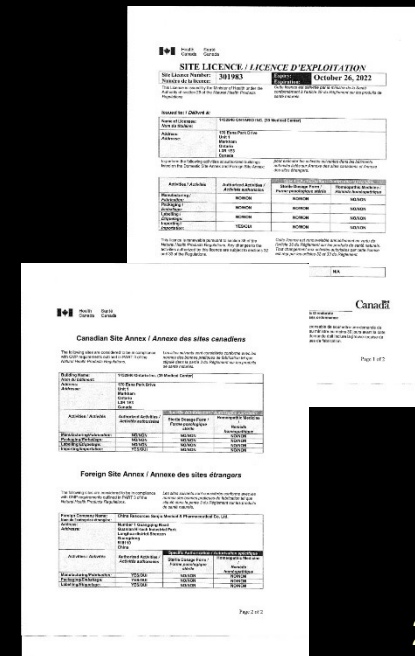
<https://www.canada.ca/en/health-canada/services/drugs-health-products/natural-non-prescription/applications-submissions/site-licensing/list-site-licence-holders/list-holders.html>

在加拿大合法申請牌照絕不容易，入口商要遞交大量文件列出儲藏藥品倉庫的情況，處理藥品的入口和批發程序等，更要證明怎樣確保產品的質素安全。

在製造商方便更有嚴格的規定，證明出口產品的好質素和安全，除了中國的G.M.P. (Good Manufacturer's Practice) 之外，更要外國認證公司的證書。一份入口商及生產商的Site Licence 申請書的頁數往往超數以百計。

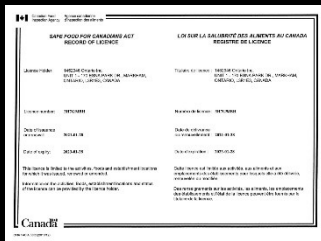
Table - Site Licence Holders List

Company Name 	Address 	Licence Number 
1045158 B.C. Ltd. dba PURA	11871 Hammersmith Way, Richmond, British Columbia, V7A 5E5	301910
1452946 Ontario Inc. (39 Medical Centre)	3570 Victoria Park Avenue, Unit 120, North York, Ontario, M2H 3S2	301983
1728436 Ontario Inc. dba ABO Essentials	3845 Lakeshore Boulevard West, Suite 612, Etobicoke, Ontario,	301303

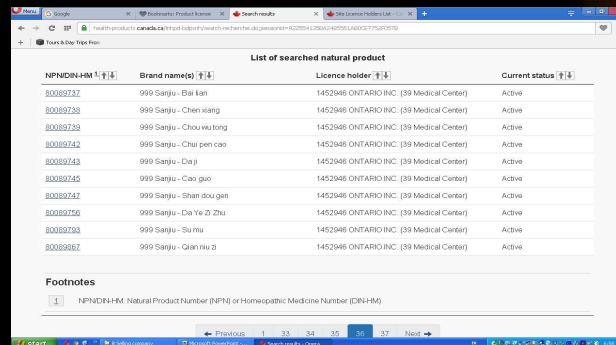


我們共有361種小袋裝中國華潤三九免煎中藥經加拿大衛生部認證和領有牌照, 登記及擁有者是我們公司

我們在加拿大衛生局登記的牌照號碼及詳情可以在加拿大衛生局網站查看 <https://health-products.canada.ca/lnhpd-bdpsnh/search-recherche.do?jsessionid=922554135BA2485561AB0CE7752F057B>

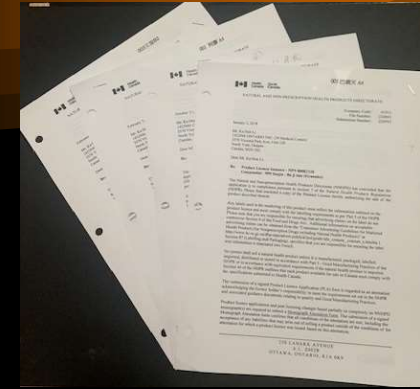


我們公司亦領有食品入口牌照。我們在加拿大衛生局登記的牌照號碼是3H7G9JBH



NP/NDR/HM	Brand name(s)	License holder	Current status
80089737	999 Sanju- Bai lan	1452948 ONTARIO INC. (39 Medical Center)	Active
80089738	999 Sanju- Chen xiang	1452948 ONTARIO INC. (39 Medical Center)	Active
80089739	999 Sanju- Chou wu tong	1452948 ONTARIO INC. (39 Medical Center)	Active
80089742	999 Sanju- Chui pen cao	1452948 ONTARIO INC. (39 Medical Center)	Active
80089743	999 Sanju- Da j	1452948 ONTARIO INC. (39 Medical Center)	Active
80089745	999 Sanju- Cao guo	1452948 ONTARIO INC. (39 Medical Center)	Active
80089747	999 Sanju- Shan dou gan	1452948 ONTARIO INC. (39 Medical Center)	Active
80089756	999 Sanju- Da Ye Zi Zhu	1452948 ONTARIO INC. (39 Medical Center)	Active
80089763	999 Sanju- Su mu	1452948 ONTARIO INC. (39 Medical Center)	Active
80089867	999 Sanju- Qian niu z	1452948 ONTARIO INC. (39 Medical Center)	Active

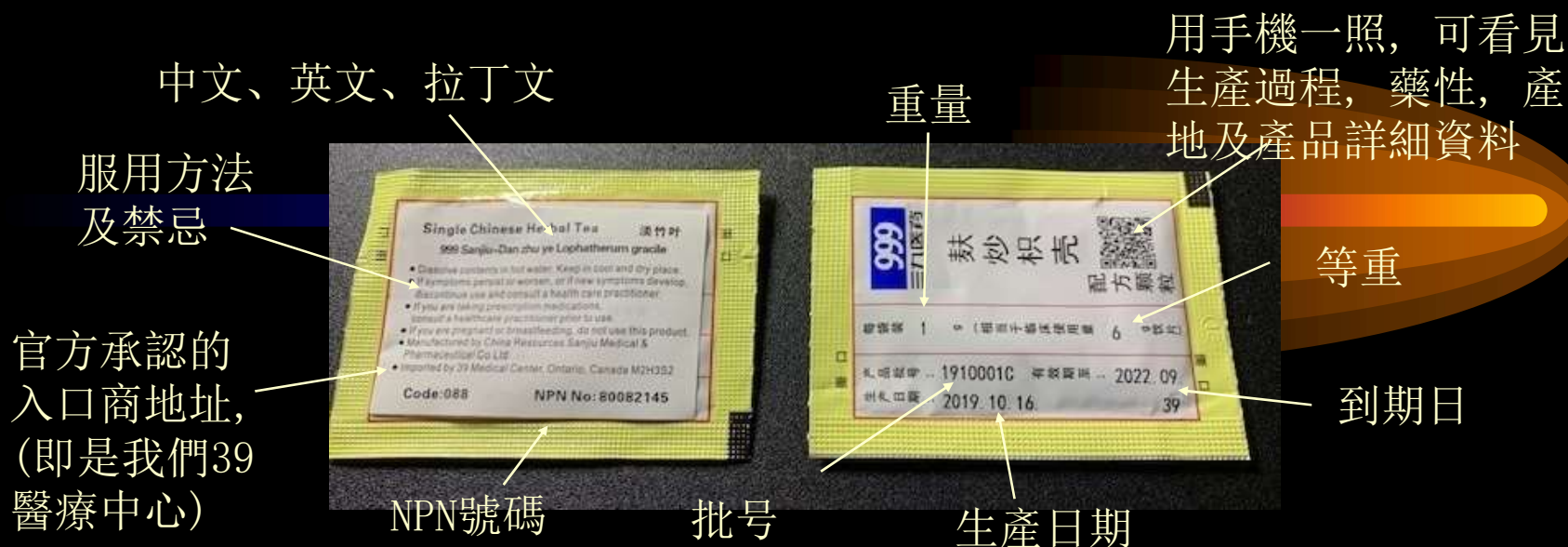
加拿大衛生局網站上列明我們361種免煎中藥牌照



61種免煎中藥亦有紙張牌照

在加拿大領取361個產品牌照 (Product License) 絕對是一個巨大的工程, 往往需要三至五年時間。花費大量金錢。設計361個符合加拿大衛生部要求的標籤, 印在每一小包的免煎中藥上, 有想像不到的困難。因此除了我們, 沒有任何一間在加拿大入口的公司能夠做得到。我們做得到是因為得到中國華潤三九的全力支持及幫助

# 每一種華潤三九免煎中藥在加拿大都領有牌照和完全符合加拿大衛生部的標籤要求



- 小袋莊免煎中藥包裝及密封在紙盒內，分100或200包一盒，
- 每盒清楚列明產品細節，方便存放及處理，清潔及安全。
- 用條莊串連處理，方便執藥及避免錯誤。
- 顆粒用雙重鋁薄膜包裝，保證不會受潮及沾污
- 包裝美觀專業，印刷精美。

無論在品牌上，包裝上，品質及療效都遠勝其他牌子，在價錢上有非常強的競爭力，只要有計畫性及適當的推廣，華潤三九免煎中藥一定可以雄霸市場，如果有足夠資源，甚至可以爭取到美國的獨家代理權

# 我們銷售華潤三九免煎中藥可以有三個途徑

## (1) 批發給加拿大中醫師，讓他們供應給病人



## (2) 供應給自己診所及連鎖診所醫師開方使用



醫師  
配方



專用紙  
袋盛好



專用膠  
袋盛好

(3) 直接通过零售(包括网上)给有需要长期服药的病人和养生及健康追求者  
現在全世界, 包括中國, 病人也無法在網上或在零售上買到單味免煎中藥, 如果能夠直接用零售價在診所或在網上直接發售給病人及消費者, 需求非常巨大, 利潤很高。在香港及東南亞, 甚至中國, 很多病人拿著中醫師的中草藥藥單, 他們都想採用免煎中藥代替中草藥, 但是無法在市場買到, 如能全球直接把有效及安全的免煎中藥在網上售賣給這等病人, 除了有好的利潤外, 更可造福病人及社會。



直接到診  
所購買



用電話購  
買, 用快  
遞寄出



經網上購  
買, 用快  
遞寄出



## 我們在加拿大的華潤三九小袋裝配方免煎中藥獨家經營權是非常穩固的

1. 我們和華潤三九有21年來的信任和合作基礎, 我們之間不是我個人和他們的關係, 而是兩間企業的支持和信任
2. 它們的藥廠製造商牌照已用了我們們公司的名義在加拿大註冊, 它們361種單味免煎中藥的登記及牌照也是我們公司擁有的, 如果要找別家公司來代替我們, 要重新花費兩三年時間去認證和領牌
3. 最重要的是我們都會仍然在加拿大推廣及發展它們的產品, 尤其是我們要大力增加產品的銷路, 他們都會非常願意支持我們進行這個計劃, 如果我們的成績好, 他樂意把美國市場交給我們
4. 你們可以放心, 我們公司不會因為我們的合作而失去華潤39免煎中藥的獨家經營權, 相反, 你們的參與可以加強我們和華潤三九集團之間的合作. 華潤三九集團有無數有潛力的中成藥及其他產品, 如果把免煎中藥做得好, 我們更有大量互相合作的機會
5. 如果我們合作成功, 我樂意通知他們, 我更可以安排投資者和我一起去深圳拜會華潤三九集團高層, 介紹大家認識

## 華潤三九免煎中藥批發及零售業務總結

1. 現在, 傳統中草藥比較免煎中藥在市場上仍佔很大的市場比例, 在香港有一品牌的樽裝免煎中藥放了很多資源在廣告上, 因此在香港免煎中藥比較流行, 但在歐美以世界各地, 大部分的人都不認識免煎中藥, 而且大部分中醫師, 因為種種原因, 堅持開中草藥給病人, 但中草藥的非常不方便和煎煮困難, 往往令病人卻步, 這是中醫藥在全世界不能普及的一個重要原因。現代免煎中藥提煉方法比以前更加精準, 療效更佳, 如有適當的推廣及介紹, 小袋裝配方免煎中藥會漸漸取代中草藥。這是一個每年數百億元的市場, 有無限的商機及發展, 如果能夠加以掌握, 前途無可限量, 加上如果應用於遙距中醫診症, 對中醫藥產業是一個大的突破
2. 20多年前, 我是第一個人把免煎中藥帶到北美洲, 批發給中醫師使用, 並且得到中國三九集團的支持和信任, 取得在加拿大銷售免煎中藥的獨家代理權, 雖然華潤三九集團生產最純正及最優良的免煎顆粒中藥, 但我們在市場售價上仍然有非常強的競爭力。加拿大衛生部在2016年, 需要製造商和入口商和任何一種免煎中藥都需要領取牌照, 其實這是好的, 有規範會令中醫藥發展得更為有利。我尊重及支持加拿大衛生部的要求, 因此不惜拋掉了所有的不合標準的產品, 花費了三年的時間, 領取了製造商及入口商的牌照, 更為361種免煎中藥領取了產品認證及牌照, 而且每種產品都有加拿大衛生部批准的標籤。其他大部分加拿大入口商多數都沒有全部領牌, 標籤完全沒有遵從加拿大的規定, 加拿大衛生局隨時出手取締不符合規格的藥品, 並禁止它們出售。
3. 一部分免煎中藥是樽裝的, 醫生從多個大樽取出藥粉品放在一個小塑膠袋上, 因為樽裝免煎中藥減少了包裝工序, 印刷和物料, 批發價錢可能比較平宜, 但其實這是非常不衛生和不安全的, 病人完全不知道他們吃什麼的藥, 是不是已過了期, 而且醫生加了什麼藥在上面也不知道, 對病人是非常不公平的. 因此, 通過廣告及推廣, 才能提供正確的資訊給病人。
4. 要病人及消費者知道我們的華潤三九配方免煎中藥是全部經過認證, 最方便, 最有療效及最安全的產品是需要廣告推廣的支持, 這是需要資金和資源, 這都是我過去二十多年所缺乏的

## 華潤三九免煎中藥批發及零售業務總結(繼續)

5. 我們不需和低劣的和沒有領牌的產品用平價和他們競爭, 要定位是市場上最高療效, 最安全. 最優質的產品。藥品不同普通的消費品, 對病人來說, 價錢不是最重要的因素, 品質安全和療效才是最重要的考慮. 大部分中醫師斤斤計較些微的價錢分別, 採用一些低劣沒有領牌和樽裝產品, 是非常短視。因此除了向中醫師推廣外, 更重要的是向消費者下功夫
7. 疫情開始過去, 我們收到大量中醫師的訂單, 但由於今年中開始, 中國衛生部重新制定所有免煎中藥的規格, 而且因為COVID19 關係, 中國的運輸及物流安排大受影響, 我們暫時不能滿足所有中醫師的訂單。但是隨著疫情慢慢穩定, 情況可以得到改善。
8. 只要我們能夠有基本的資金, 訂足夠的存貨, 配合有效的宣傳及推廣工作, 我們可以雄霸整個加拿大的免煎中藥批發及零售市場, 可以佔市場超過90%, 甚至擴展至美國
9. 在加拿大及美國甚至全世界, 要建立一個成功的中醫連鎖診所系統是非常困難的, 吸引中醫師加入我們的系統最重要的是有一個好的品牌和他們倚靠的藥品, 我們療效高的華潤39免煎中藥系統, 加上可以提供比其他醫師有更高的購藥折扣, 醫師們一定會樂意加入
10. 建設一個成功的<全球遙距中醫診症中醫平台>最大的的挑戰和困難是開中草藥給境外病人, 但是我們現已有一套完整以及得到加拿大政府認證的免煎中藥系統, 一定會得到全球政府批准給病人服用和得到病人信任, 現在物流進步, 療效高, 方便和輕巧的華潤39免煎中藥送到世界各地是輕而易舉的。
11. 華潤三九免煎中藥是市場上最優質的產品, 集團二十多年來給我們在加拿大獨家代理權。我的願望和目的就是希望能夠在加拿大及美國甚至全世界建立一個強大的銷售網, 來報答他們二十多年給我們無限的支持和信任, 這是我希望能夠引入投資者及業界精英把這個業務擴展的主要原因。我們以前長期缺乏資金去推廣以及市場工作, 如果我們人能夠引入投資者, 我們可以雄霸整個市場, 營業額可以幾何式的增長, 前途無可限量



## (b) 建立連鎖中醫診所系統



- 在主流社會，發展連鎖中醫診所系統，強化及集中資源，提供統一優質服務，在廣泛地區，服務不同族裔，是推廣中醫藥的正確方向和必須的一步
- 一個有規模的連鎖中醫診所系統，能增加病人的信任，尤其是主流社會的接受。海外華人的市場非常有限，我們一定要同時着眼各地主流社會，才能把業務擴大
- 經營一間集團式全資金連鎖中醫診所是非常困難的，除了需要巨大投資外，管理上非常有問題，根據我的經驗，業界有一個弊病就是當你僱請的醫師成了名後，就會離開你經營的診所，自己在附近開業做老闆，並搶去你的病人。若果他/她們不誠實，更難控制
- 連鎖中醫診所一定要獨立經營，自負盈虧，我們提供品牌，市場推廣，及管理的支援，我們提供特別價格優惠，統一供應華潤39免煮中藥系統，優質的診所日常藥品，用品，儀器等。連鎖中醫診所亦要每年要付給我們特許經營費，造成一個雙贏的局面

## 我們曾在加拿大開了六間連鎖中醫診所

二十年前，我們在加拿大安大略省多倫多北約克市全資開設一個集團式的連鎖中醫診所繫統，我們已發展了一套完善的連鎖診所管理模式，一套診所管理手冊及針灸管理手冊，亦開發了一套電腦中醫診所管理系統，成功在加拿大設立了六間連鎖診所，

首先在多倫多開了第一間中醫診所，隨後五年間，我們另外在其他加拿大安大略省各市全資開了五間連鎖中醫診所：



North York 39 Clinic & HQ (Old address)

3570 Victoria Park Ave.

North York, Toronto

(Now moved to 170 Esna Park, Markham)



Scarborough  
Clinic  
(已關閉)



China Town Clinic  
(已關閉)



Downtown Clinic  
(已關閉)



Mississauga  
39 Cao Clinic  
(售予醫師自己經營)

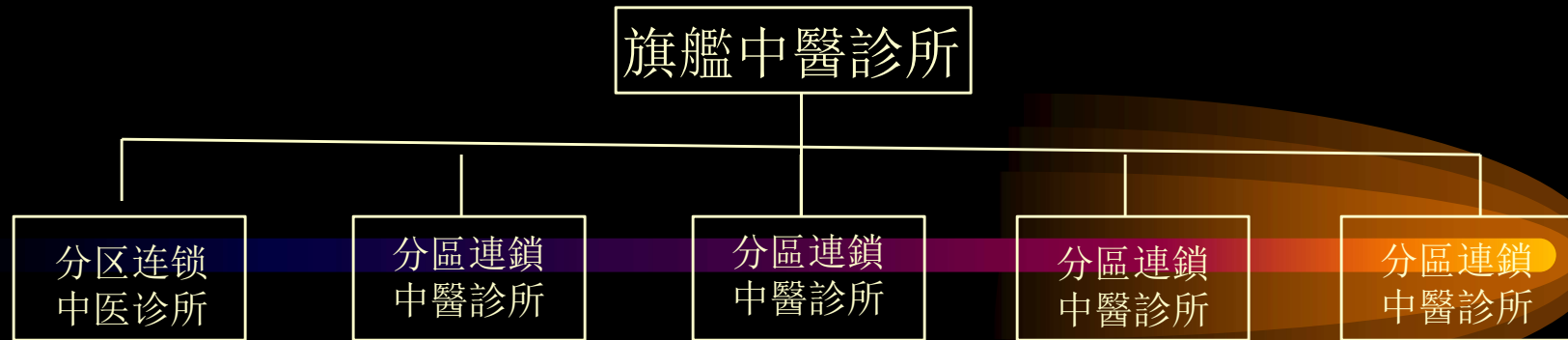


Kitchener 39 Clinic  
(售予醫師自己經營)

因為當時診所是是我們企業自己全資經營的，聘請中醫師管理，有些診所距離我們有幾小時車程，監管和遙控管理幾間連鎖診所是非常困難，當時亦沒有足夠的資金去支持廣告和推廣，因此未能成功建立一個龐大的連鎖中醫診所繫統

我們先後關閉了三間診所。並且把另外兩間賣給了當時主診的中醫師，但這兩間診所現在仍然是我們的聯繫診所，和繼續使用我們公司的品牌和採用三九免煎中藥開藥給病人服用，經營得非常成功。

# 我計劃中的連鎖中醫診所系統



我計劃中的連鎖中醫診所系統是一個旗艦診所帶領著一群自資獨立經營的分區診所，他們用一個相同的診所名字，一樣的經營理念及方式，同樣採用三九免煎中藥，一樣的收費，裝修和設備也相同，旗艦診所提供巨大的支持，如廣告，推廣，管理，訓練，供應診所儀器及用品、供應零售產品及藥品等，令經營者可以專注於專業醫藥上和服務病人。企業只收取一個分區診所收入的一個極少百分比或一個固定的數目作為連鎖經營費用，中醫師們一定會爭相成為我們的合作夥伴。（詳情請參閱下一頁）我們很快就可以建立一個巨型及龐大的連鎖中醫診所系統。

分區連鎖中醫診所，獨立營運，自負盈虧



# 連鎖診所經營及管理大綱

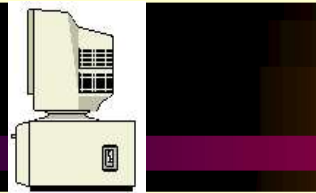
醫生的條件及義務	醫生的吸引力及利益
獨立營運，自負盈虧	用39集團品牌，增加病人信心及來源
要和我們中醫藥的理念相近	一個區內或小鎮只會容許開設一間，保障不受競爭
經營者一定要是註冊中醫師	集團會提供免費強大的廣告，互聯網的宣傳和支持，擴闊病人的來源
亦是遙距中醫的中醫師	遙距中醫的中醫師會帶來額外收入及知名度
一定要採用我們華潤三九免煎中藥	免費使用“TCM Organiser”電腦診所管理系統及技術支援
要嚴格遵守要求的規則，包括收費，營業時間等等	享受其他中醫師購買免煎中藥沒有的價格優惠
要付雙方協定的連鎖經營費用	享受購買中醫藥儀器及日常用品和其他中醫藥產品及食療材料的價格優惠
	協助及支持支持第一次經營者設立連鎖診所，

連鎖診所經營者享受其購買免煎中藥的價格優惠，每年節省的金錢差不多可以抵銷連鎖費用，加入我們系統亦一定會大量增加病人

因此一定會受到大量中醫師的歡迎，爭相成為我們的合作夥伴

# 集團旗艦診所需要利用39電腦診所管理軟件來監察及管理每一間連鎖診所 要有效管理分區連鎖診所

集團旗艦診所



集團旗艦診所隨時可下載任何一個分區連鎖診所的數據作為監察，品質控制和防止作弊

集團旗艦診所利用39電腦診所管理軟件來監察及管理每一間連鎖診所

數據 (Data)

每一連鎖診所每次看完病人後，數據 (Data) 一定要放回在雲端上，每一次看病人要從雲端下載



每一間連鎖診所都要採用39電腦診所系統“TCM Organiser”作為日常操作工具

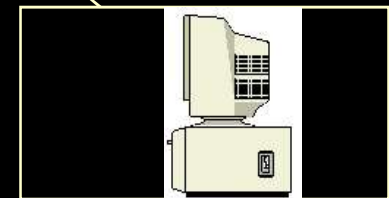
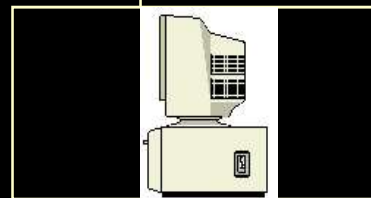
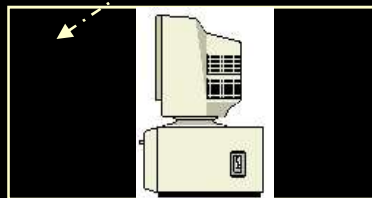
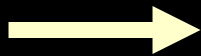
數據 (Data)

數據 (Data)

數據 (Data)

每一連鎖診所的“電腦診所系統”數據 (Data) 一定要儲藏貯藏在雲端上

分區連鎖診所





# 建立中醫診所系統業務總結

## (A) 旗艦診所

1. 21年前, 我在加拿大多倫多開設第一間中醫診所, 是第一間採用現代免煎中藥來代替傳統中草藥, 發展了一套完善的連鎖診所管理模式, 一套標準診所管理及針灸管理手冊, 管理及開藥等全部透明化, 電腦化。診所設備先進, 明亮及清潔, 開辦各類中醫藥興趣班, 聘請全城多最著名的中醫師駐診, 提供現代化及最佳服務給病人, 創中醫診所現代化的先河, 當時我們的診所大受病人歡迎, 病人很多是外國人, 包括議員及政要, 更獲當時加拿大總理克理田先生的接見, 討論在加拿大發展中醫藥的機會。幾年間我成功在加拿大設立了六間連鎖診所。只是當時診所是我們自己全資集團式的經營, 管理非常困難, 當時沒有經驗亦沒有足夠的資金去支持廣告和推廣, 因此未能成功建立一個龐大的連鎖中醫診所系統。 21年過去了, 我們旗艦診所仍然屹立不倒, 在多倫多仍然是其中一間聲譽最佳, 病人最多的中醫診所
2. 過COVID-19期間, 三年來, 有一部分中醫中醫師已離職, 多倫多差不多所有活動都已停頓, 雖然我們有很多病人, 只能在星期六開門營業一天。但在這天, 生意很忙
3. 現在社會逐漸恢復, 我們一定要聘請多幾名中醫師, 配合我們的宣傳計劃, 恢復每星期開業六天, 可以很容易將營業額起碼達到加幣三萬元一個月。
4. 除了病人到我們診所看病, 如果加以宣傳, 我們零售免煎中藥的營業額會大增, 在全加拿大甚至在美國, 很多人拿着中草藥的藥單想配免煎中藥, 這種業務利潤非常高, 可達百分之幾百
5. 我們首先要做好我們的旗艦診所, 配合我在上一份計劃書的方法, 很容易招募到很多中醫師在加拿大開設連鎖中醫診所。

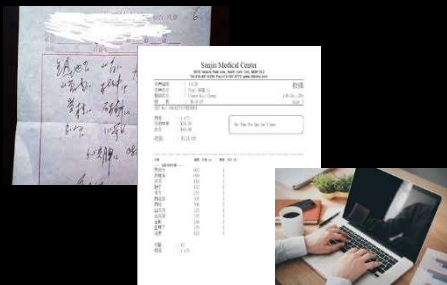
## 建立中醫診所系統業務總結 (繼續)

### (B) 建立連鎖中醫診所系統

1. 以前我們五間分診所，雖然已經賣了，現在已是獨立經營，但如果我們準備重新建立一個39連鎖中醫診所系統，我相信他們都會樂意再次加盟我們。我們現在很多采用我們華潤三九免煎中藥的中醫師，如果能夠提供推廣及廣告的支持，並給他們優惠的免煎中藥批發價，他們都會很樂意加入我們連鎖系統，付給我們合理的加盟費。我們就可以立即開始建立一個龐大的加拿大39連鎖中醫診所系統。甚至擴展到美國以及給世界各地
2. 吸引中醫師加入我們的系統最重要的是有一個好的品牌和要倚靠的藥品，我們有一個著名的品牌，加上療效高的免煎中藥系統，我們更可以提供比其他醫師購買免煎中藥有更高的折扣作為吸引，醫師們一定爭相加入
3. 中醫連鎖診所是一個完整的中醫藥產業最重要的一環，只要有充足的經驗和準備，配合其他的業務，只要按照我的計劃地進行，甚至完全不需要金錢的投資，我們一定可以很快成功建立一個龐大及完善的連鎖中醫診所系統，在加拿大及美國建設數以百計的連鎖中醫診所，甚至擴展到全世界。一個龐大及成功的連鎖中醫診所系統可以帶給我們一個多元化的收入，除了收取連鎖診所的連鎖費外，亦需購買我們39免煎中藥及食療材料，提供不同種類的診所日用品及儀器，都會提供我們大量額外收入。成功的系統，對我們的品牌有極大幫助。
4. 如果能和我在下一章的〈全球遙距看中醫(網中醫)〉配合起來，更是商機無限。

## (C) 39中醫診所管理電腦軟件

中醫診所電腦化是一個不能抵擋的趨勢，但現在大部份中醫師仍是利用人手去記錄或只用部份電腦輔助去管理診所和看病人。藥單大多用“草書”書寫，令病人不知所服何種中藥，也會引起執錯藥的情況，藥費方面更天馬行空，毫無根據及標準。



今日年代，依然有很多比較保守的中醫師，不懂或拒絕使用電腦，亦有些中醫師不願意公開藥方給病人。但現在電腦化普及，世界潮流是病人要有知情權和要透明及公平看待，因此中醫診所電腦化是大勢所趨，我們的軟件是每一個中醫診所必備的工具，需求將會很大。

20年前，我們意識到中醫藥診所的管理的電腦化是非常重要的，因此費了很多資源和金錢開發了這個中醫診所管理系統(TCM Organiser)，原意是供給我們自己的診以及連鎖診所使用，經過多年的使用和改良，造成這個完善的中醫診所管理系統。我們覺得這個系統對整個中醫界也非常很有用，因此賣給了差不多十個加拿大及美國中醫診所使用，而且賣了給幾個海外的中醫診所(包括香港)，本來我們希望能推廣到加拿大，及美國甚至全球所有中醫診所應用，但是缺乏資源，人手及時間去發展和及推廣，只能暫時擱置了這個計劃。

## 39中醫診所管理電腦軟件(TCM Organiser)

- 一百分之一百是我們自己開發及設計，有專利版權
- 可令中醫診所成為一個“無紙張”管理的診所
- 相信是世界上唯一全方位中醫診所管理的軟件
- 是一個現代中醫診所及醫院絕對不能缺少的工具
- 非常簡單易用，全完不用記指令 (commands)。支持中文及英文，一個完全沒有電腦經驗的中醫師也只須用一小時就可完全熟習操作這個系統
- 基本上已可處理一個診所一切活動及經營。有一個39免煎中藥庫，詳列有免煎中藥零售價，更有一個一百多種的“成方”藥庫，能幫助醫師更有效率地去開方及醫治病人
- 是〈全球遙距中醫診症〉不能缺乏的工具，遙距中醫也可利用這系統在網上看病及開藥，更可管理整個平台
- 我們在網上，有一個中文及英文的自學導航“Tutorial”，示範怎樣應用這軟件，看完後便可完全明白這軟件的功用

這個軟件基本上已完成，亦擁有專利版權，只要少許重新包裝及升級(Upgrade)，便可在世界市場推廣，前途是無可限量。我們以前只是沒有時間及資源去發展及推廣，如果訂價合理，全球萬萬千千的中醫師和診所會和我們購買。

想多些了解我們這個診所管理軟件，請到我們的網站 [www.TCMsoftware.ca](http://www.TCMsoftware.ca)



加拿大知識產權局版權  
所有證書  
Canadian Intellectual  
Property office  
Copyright  
Certificate



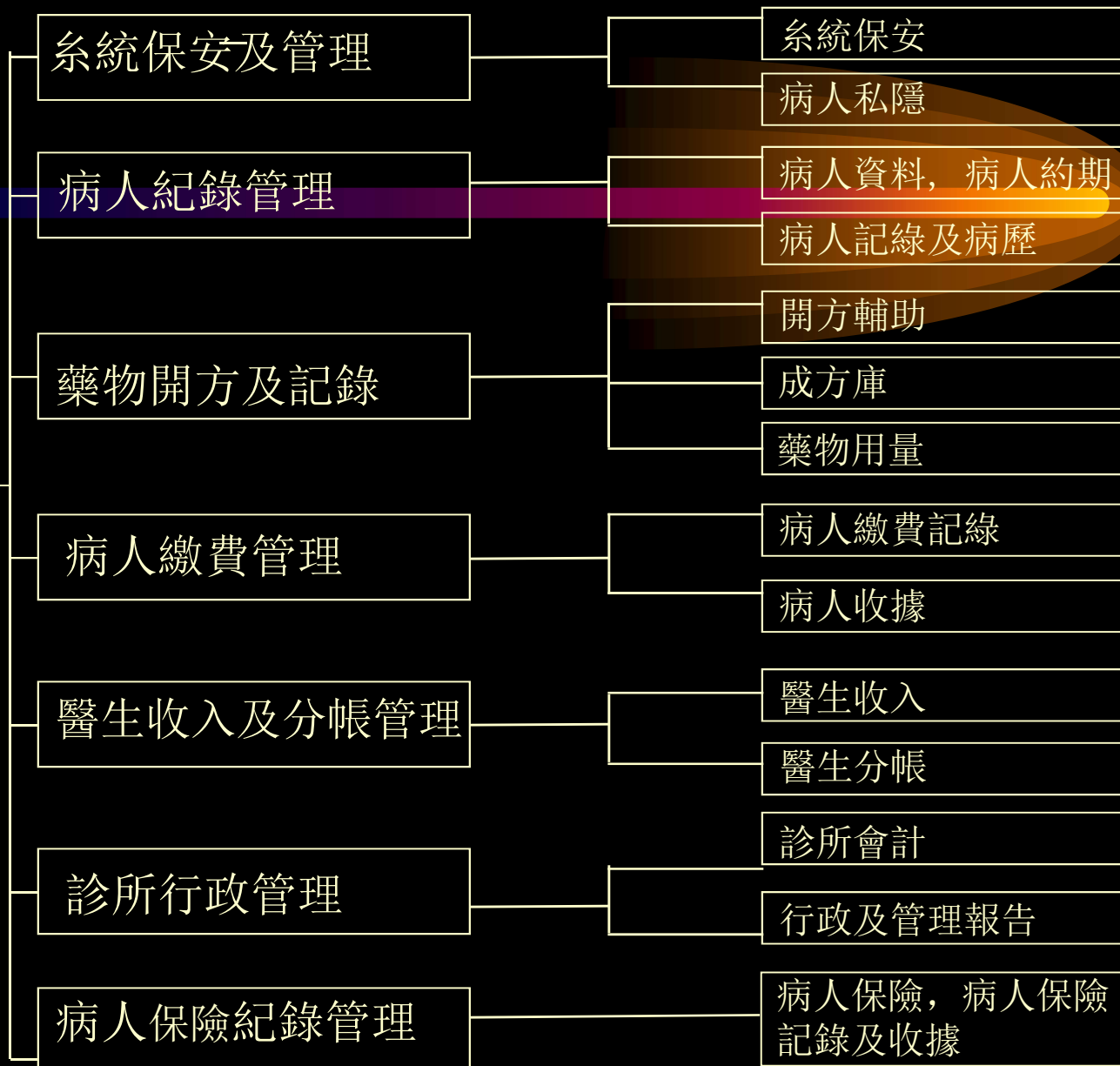


## 39中醫診所管理電腦軟件(TCM Organiser)簡單作用圖

### 簡單作用圖

39中醫診所管理電腦軟件  
(TCM Organiser)

可用中英文操作, 中藥名稱還會自動翻譯, 如有需要, 可以改為其他外語操作





## 中醫診所電腦管理軟件業務總結

- 中醫診所電腦化是一個不能抵擋的趨勢，但現在大部份中醫師仍是利用人手去記錄或只用部份電腦輔助去管理診所和看病人。直至現在，市面仍然沒有一個給一般中醫診所使用的管理軟件
- 我們這個<TCM Organiser>中醫診所管理軟件，是經過十多年來的改良，完全滿足一個現代中醫診所的需要，提供全方位中醫診所行政管理，病人資料紀錄，病人診症紀錄，藥品資料庫，開藥方，財政，稅務管理等，是一般現代中醫診所夢寐以求的工具，而且使用簡單方便，一個完全沒有使用過電腦的中醫師也在三兩個鐘頭內可以知道怎樣使用
- 我們在十多年前開發這個軟件，當時使用32bit系統，但現在最新的電腦是使用64 bit. 因此我們的軟件只能用Windows10以前的系統，或者電腦有Office97的安裝。
- 我們過去沒有時間和資源去改良這個軟件，其實這不是很困難的，只要我們僱共用一個有經驗的電腦程序編寫員，用一兩個月時間，就可以完成。方法如下：
  1. 把這個軟件重新用 window10 的environment 重新編寫，因為我們已有所有的內容，利用我們擁有的原碼(Source codes)，重新編寫是很容易。
  2. 我們亦可以考慮重新用另一個dataBase. 市面有很多dataBase供我們使用，令我們的軟件更方便，保密程度也會加強
- 除了一般向中醫師診所推廣這個產品外，另一個最好的推廣方法是通過幾個Free download或者e-commerce網站，如Download.com , Digital River等. 把我們的軟件試用版放在他們的網站讓消費者download, 如果他們想買，透過這些網站，付錢後，他們可以download一個正式版。這個方法能夠大量把軟件售賣給全球中醫診所
- TCM Organiser 有巨大的市場需要，可以為我們製造大量財富，更是<全球遙距中醫診症平台>的最重要及必須工具，我們要盡快發展

## (D) 中醫藥訓練課程

中醫藥在中國有數千年的歷史，對治療疾病及調理身體有豐富經驗，亦有非常紮實的理論基礎，但是其理論及表達方法是相當玄妙，但常常令人不容易明白了解和信任，這是其中一個中醫藥不能普及的原因。但很多人，病人，甚至是西醫師及科學家都想去多些了解這古老但寶貴的中醫藥。因此，舉辦中醫藥訓練課程及興趣班是推廣中醫藥的一個非常好的方法，亦是一個完整的中醫藥產業重要的一員，對產務及品牌推廣有非常大的貢獻。

十年前，加拿大安省實行中醫師發牌制度，我們曾經考慮嘗試舉辦中醫師專業訓練課程，幫助加拿大安省中醫師考取中醫牌照，及對中醫師訓練英文讀寫能力，但亦礙於缺乏資源，沒有實行。

我們開業頭十年間，我們開辦了很多不同種類的中醫藥興趣訓練班，由我們自己的中醫師執教，現在我們已具備非常完整的教材，講義，**presentation**等，可以立刻隨時開辦任何下述訓練班。以深入淺出方法介紹傳統中醫學基本理論、原理及治病方法，令每一個不同背境，學歷，年齡的人士都可從課程中理解中醫學。



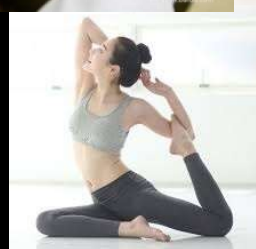
## 我們曾舉辦下列中醫興趣班

- 中醫初級班
- 中醫中級班
- 食療養生班
- 自我醫療實用針灸班
- 西醫怎樣說，中醫怎樣說



## 我們亦曾舉辦下列其他健康興趣班

- 養生氣功班
- 養生太極拳班
- 五禽戲班
- 催眠治療訓練班
- 中醫傷科認識及處理
- 瑜珈班



# 中醫藥訓練班業務總結



1. 舉辦中醫藥興趣訓練班是宣傳及推廣中醫藥最好的方法，由我們自己的中醫師執教，一方面可以增加醫師及診所的收入，另一方便可以吸收大量病人，我們過去已提供中醫藥知識及訓練給數千學員，他們很多讀完我們的訓練班後，都成為了我們診所的好朋友，介紹很多病人給我們診所。
2. 我們已具備了大量教學材料，包括各類課程資料，presentation，和講義等。我們的診所亦有現成課室和大量設備，可以立刻開辦各類課程，真是值得去舉辦這些訓練班，對我們推廣其他業務，有很大幫助。亦是對發展中醫藥的承擔。
3. 如果我們能夠成功建立一個中醫連鎖診所繫統，每一個診所都可以個別舉辦各類的中醫興趣班，增加他們的知名度，我們樂意提供每一科的課程的資料和講義，省卻他們大量的時間和資源
4. 如果投資者是一個或一群專業中醫師，自己當講者或導師，除了增加收入，更可推廣業務，一舉兩得。如果能夠定時舉辦專業中醫師專業培訓，改進或深造課程，或協助中醫藥學生或專業試考生備試，把診所作為專業教學診所，更有作為



## (E) 互聯網站



互聯網是中醫藥現代化一個重要環節，也是產業化概念的一個組成部分，我們一向的理念是除了利用它來介紹及推廣我們的業務外，更重要的是把我們傳統及優良的中醫藥的理論，治療及預防疾病的方法介紹給全世界

二十年前，互聯網的科技和應用還沒有普及，但我們已意識到它的潛在威力，我們已發展幾個資料豐富的網站來推廣我們的業務和介紹中醫藥，成績非常成功，因為我們掌握了當時搜索引擎的竅門，當搜索者搜索有關中醫藥資料時，我們的網站常常排在很高的位置。

我們有六個網站，都是有關中醫藥產業，它們都是中文及英文雙語的，它們的設計並沒有很多花巧及吸引人的圖片，但內容非常豐富，簡單及非常易於瀏覽，實事求是，有大量的中醫藥資料，用簡單及令人明白的語言來解釋深奧的中醫藥理論，治療及預防疾病的方法。表面看來，它們的設計不是最時髦的，但是設計上令探訪者很快及很容易找到他們所需要的資料和更能令他們對中醫藥有更好的了解。我們設計的理念是就算是一個對電腦及互聯網互聯網不甚認識的老人家也能享受在我們的網站上暢遊。

我誠意邀請你們參觀我們這六個網站，會對我們公司的業務及給產品有更深的認識



# 我們的網站

## 現行的(Active) 網站

我們設計了三個網站，推廣我們的業務，它們都是中英文雙語的，我們用了不少資源去完成它們，它們對我們的發展很重要。

[www.39Clinic.com](http://www.39Clinic.com)  
我們的診所網站



[www.999HerbExtract.com](http://www.999HerbExtract.com)  
免煎中藥產品網站



[www.tcmSoftware.ca](http://www.tcmSoftware.ca)  
中醫診所軟件網站



## 未正式開放 (Inactive) 的網站

我們亦設計了另外三個網站，但因相關業務尚未展開，網站尚未開放，若果業務得到資源啟動，網站只需更新資料，即可啟動。

[www.HealthPhone.ca](http://www.HealthPhone.ca)  
我們的“網上看中醫”  
(遙距中醫) 網站



[www.39MadeInCanada.com](http://www.39MadeInCanada.com)  
加拿大產品零售網站



[www.Helico.ca](http://www.Helico.ca)  
中醫藥展覽館網站



## 我們現行的(Active)網站簡介

我們設計了三個網站，推廣我們的業務，它們都是中英文雙語的，我們用了不少資源去完成它們，它們對我們的發展很重要。

### [www.39clinic.com](http://www.39clinic.com) (我們的診所網站)

- 這是我們連鎖診所的網站，是一個非常大的網站
- 內容有我們每一間診所地址、營業時間、醫生姓名及資歷等
- 網頁中可以找到很多常見的的疾病中醫藥醫療的方法
- 病人可以通過這個網站詢問有關中醫藥的問題



### [www.999HerbExtract.com](http://www.999HerbExtract.com) (免煎中藥產品網站)

- 這是我們華潤三九免煎中藥的網站，也是一個非常大的網站
- 內容詳細講述免煎中藥的好處，製作過程和其他有關的資料
- 從網站中可以找到每一種免煎中藥的藥性和歸經，零售價錢等
- 醫師或消費者可以從網上訂購免煎中藥



### [www.tcmSoftware.ca](http://www.tcmSoftware.ca) (中醫診所軟件網站)

- 這是我們開發的電腦中醫診所管理軟件的網站
- 在網站中，可以找到這個軟件怎樣操作
- 有兩套中英文視頻，教導及示範如何使用這個軟件
- 醫師亦可以從這個網站下載一個試用版來試用這個軟件



## 未正式开放 (Inactive) 的网站简介

我們亦設計了另外三個網站，但因相關業務尚未展開，網站尚未開放，若果業務得到資源啟動，網站只需更新資料，即可啟動。

### (1) [www.HealthPhone.ca](http://www.HealthPhone.ca) 一個超級巨型網站“網中醫”

二十年前，我們嘗試去建立一個超級巨型網站“網上看中醫”（遙距中醫）的平台“[www.HealthPhone.ca](http://www.HealthPhone.ca)”。用了很多金錢和人力，但因為一些原因，平台做不成，網站也沒有啟用。今天我們若果更新及激活〈全球遙距中醫〉這個平台，網站就可重新啟動，節省數以十萬計的金錢及大量時間。網中醫”



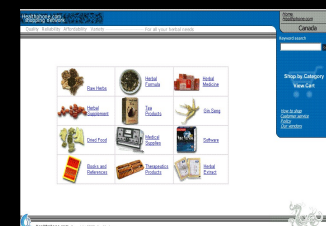
### (2) [www.Helico.ca](http://www.Helico.ca) 中醫藥展覽館網站

這亦是我當時準備大展拳腳的時候建立的，是一個舉辦中醫藥展覽的網站。這是一個虛擬的展覽會，展出各類中醫藥的產品和發售中醫藥產品的公司。這個網站也從來沒有放在互聯網上



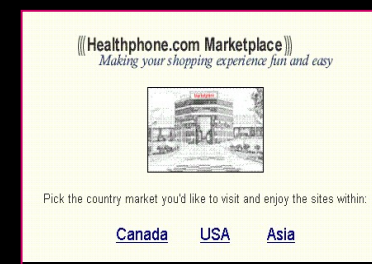
### (3) [www.39MadeInCanada.com](http://www.39MadeInCanada.com) 網上銷售免煎中藥及食療材料平台

這亦是我當時準備大展拳腳的時候建立的。主要是網上銷售加拿大的土產，加拿大有很多著名的健康產品，例如花旗參，海豹油，楓樹糖漿，冰酒等等。但這網站從來沒有放在互聯網上



我們亦有一個非常有趣及吸引人的網上零售網站

二十年前，當時我想發展整個中醫藥產業及發展網上零售業務。在“網上4242看中醫”的網站內設有一個虛擬購物市場 (Market Place)，內容非常豐富。你可以選擇進入加拿大，美國或亞洲購物區，當你進入後，你可以見到很多種類不同的健康產品，供你選擇購買，非常有趣及吸引。但我始終沒有實行這個計劃。若果這個計劃可付諸實行時，我們可以迅速優化及啟動這個網站。



## 網上銷售免煎中藥及食療材料平台, 我們要建立一群忠實的網上顧客

- 全球網上銷售中藥及健康產品有巨大的潛力和需求, 在網上有不少售賣健康產品的公司或網站, 但專門售賣中醫藥健康產品成功的網站並不多, 主因是在羅列各類產品時, 缺乏產品安全及質量上的保證和篩選。
- 現在全球沒有一個成功的網站, 最重要的是消費者沒有對產品有信心, 因此我們要建立一個成功及全面性的中醫藥產業, 提供最安全, 有效, 質量保證, 透明, 和公平的產品和服務, 我們建設了幾個資料豐富的網站, 主要的目的是令全球的病人及健康追求了解中醫藥, 對中醫藥品治療方法有認識和有信心, 才會採用我們的服務
- 我們要切實執行執行以下各種點, 才能爭取回全球病人, 健康追求者及消費者對中醫藥的信心
  1. 每一種產品及服務, 我們要提供最清楚的說明, 毫無保留說明產品的優點, 注意事項和可能發生的問題或副作用
  2. 同一種類產品, 我們只要選擇一種或數種最佳品質的產品, 全部要經過當地政府認證,
  3. 我們要收取合理的價錢, 只賺取合理的的利潤, 不會只因需求或噱頭, 收取不合理的價錢

網上購買三九免煎中藥, 中成藥, 中醫藥健康產品及食療食品是整過健康產業重要的一環。因為沒有地域限制, 網上平台能夠帶來我們大量的營業額和帶給我們一群忠實及不斷光顧的顧客。



## 我們互聯網站工作總結



1. 互聯網是中醫藥現代化一個重要環節，也是產業化概念的一個組成部分，我們一向的理念是除了利用它來介紹及推廣我們的業務外，更重要的是把我們傳統及優良的中醫藥的理論，治療及預防疾病的方法介紹給全世界。
2. 我們多年來用了很多時間和金錢和建立多過互聯網站，有幾個主要的網站已經開通了，有幾個未完全開通，但每個網站也是圍繞著整個中醫藥產業，雖然這些網站暫時沒有製造任何收入或營利，但對我們的業務發展及推廣是非常有利的。
3. 雖然我們的網站並未做得盡善盡美，但也是資料齊備，具備中文及英文，是世界上頂尖的中醫藥互聯網站，有無數世界各地的人遊覽，因為我們以前缺乏資金及資源，未能將各個網站去推廣和完善，只要我們現在用少許資源，整理每個網站的資料，再建立不同種類的社交網絡，對我們不同的業務和整個產業一定會產生有巨大的作用。更會為我們製造大量收入和盈利。



## (f) 全球遙距中醫診症平台



網上看中醫是否可行和有效呢？有很多人懷疑及質疑網上看中醫是否可行和有效，因為中醫師看病的四診方法是“望”、“聞”、“問”、“切”

- “切”是聽脈，但在現時的科技上，要遙距聽脈似乎不可能
- “聞”遙距亦做得不好



那麼，遙距中醫是否可行和如何獲得病人信任呢！??

但我認為39全球遙距中醫平台是大有市場亦會是一個最有創意及成功的計劃



## 我的〈全球遙距中醫平台〉信念和概念是如下

1. 一般人看中醫不會是看急症，通常是看慢性病和一些西醫也有困難治療的疾病。例如癌症，痛症，及其他慢性病，病人們除了看西醫外，他們亦會尋求另一種醫療及保健方法，他們不一定要求這種療法可以完全治療他的疾病，但他們渴望聽取另一種醫療意見和診斷及是否有其他選擇，作為他們的參考和決定。中醫藥有數千年的歷史，除了西醫外，中醫藥是最受人尊重及信任的醫術。

2. 其實，大家都知道中醫藥對很多疾慢性病如失眠，精神衰弱，身體虛弱，痛症，糖尿病，高血壓等都有很好的療效，中醫藥亦是西醫藥的最好輔助治療。全世界很多醫學界權威人仕都承認中醫藥在食療，養生及預防疾病都有很好的功效。在中國香港，很容易找到中醫師，但在歐美及其他世界各地，病人們不知道怎樣去找甚至無法找到一個可信賴的中醫師，中藥和食療養生產品。我們的〈全球遙距中醫平台〉一定會大受他們歡迎。

我有了癌症，剛剛造了化療，身體很虛弱，聽說中醫藥及食療對復原和調理身體很有效，我想找一個中醫師給我一些意見，但我附近又沒有我認識中醫師，我亦不適宜遠行，我怎麼辦呢？

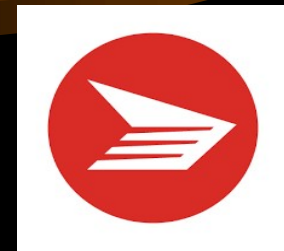


39網中醫是你的答案！！

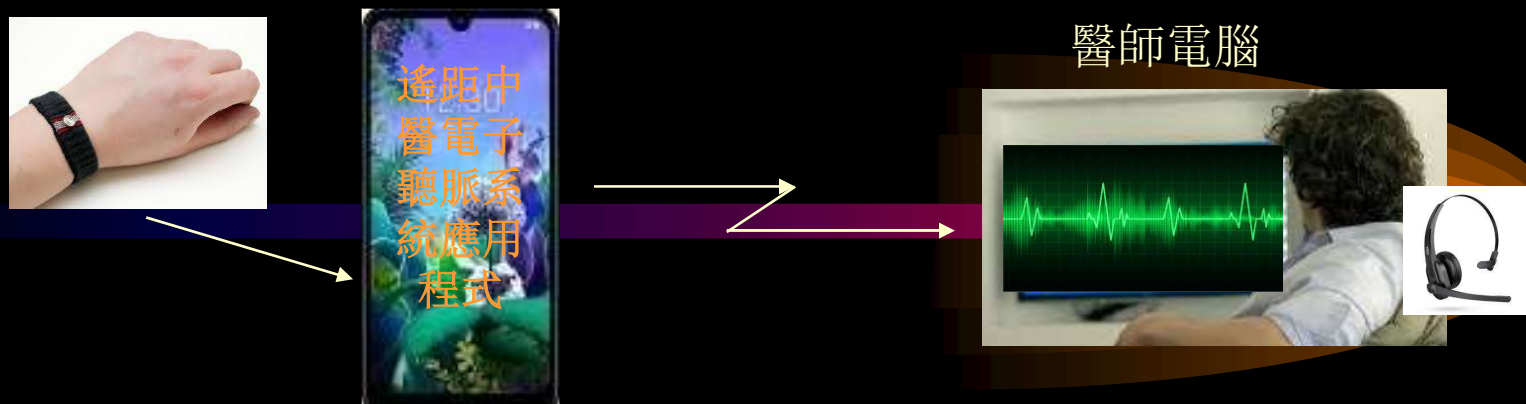
3. 因此，若果有一個平台，建立在加拿大，一個有誠信及提供優良醫療服務的國家，由加拿大，香港，中國及其他國家著名及註冊的中醫師，組成一個團隊，提供中醫藥的醫療及保健方案及意見。醫師們能說病人或健康追求者的語言並由他們自由選擇醫師，我相信全世界有無數的人非常樂意用合理的價錢來接受遙距看中醫師

4. 全球遙距中醫師除了可以給病人關於中醫藥對這疾病的治療方法及專業的意見外，更可提供食療，補身，長壽，預防等諮詢及方案。一個優良和有同情心的遙距中醫師可給患嚴重疾病病人寶貴的支持及希望。對生存的意志有很好的激勵，對復原大有幫助

5. 39遙距中醫師如有需要提供中藥和食療材料給病人，可開三九免煎中藥或任何已經註冊的中成藥或優質食療材料給病人。為了方便病人，我們可用快遞或郵遞寄給病人。從加拿大多倫多寄給加拿大，美國及歐洲任何地方，快遞或快郵遞只需一兩日時間，更可在香港設立一個小型中心，快遞藥品或優質食療材料給香港及東南亞的病人，大量節省郵費及時間



## 6. 如果〈遙距聽脈系統〉研究成功及應用在遙距中醫診症平台上, 更能增加認受性



20年來，我們曾很認真地考慮過電子聽脈手帶的可行性。現在智能電話及智能手錶發展非常迅速，互聯網科技一日千里，發展遙距中醫聽脈系統再不是一個不切實際的夢想。如果我們決定進行這個計劃，我們相信可以在短期內可以找出一個技術上的答案和解決中醫師怎樣在中醫醫學上解讀在互聯網上傳來的脈象和心跳的數據。

萬一遙距聽脈系統不能夠及時開發得到，或什至失敗，也不會影響到遙距中醫平台的成功，因為這點不是遙距中醫重要的成功元素，只要做到部分準確，是可以作為遙距中醫師的參考資料，也非常有價值和有意思。在商業角度來說，這是一個是非常吸引和有商業價值的工具。如果這個計劃能夠成功，是中醫藥的一個重大的突破，不單止可以應用在遙距中醫上，更可提升中藥師斷症的水準，不會只靠中醫師個別主觀的判斷。

我下一頁會簡單講述三種遙距聽脈系統的可能安排



# 遙距中醫電子聽脈系統

病人帶上“中醫手腕帶”或智能手錶



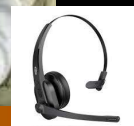
經藍牙把病人脈象及心跳聲音傳到手機

醫師手機



醫師電腦

(1)



醫師手機或電腦安裝<遙距中醫師應用程式 (App) 把收來的訊號轉變成病人的脈象及心跳顯現在畫面上

(2)

接口盒  
Interface box

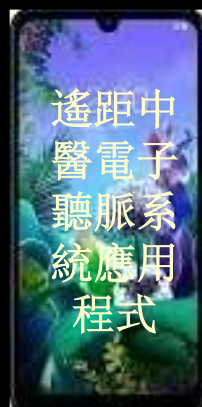


脈象及心跳聲音傳送到假手模仿真人脈象

(3) 自己設計及生產一種給遙距中醫專用的電子血壓計及遙距聽脈系統



中医专用的电子血压计及遙距听脉系統



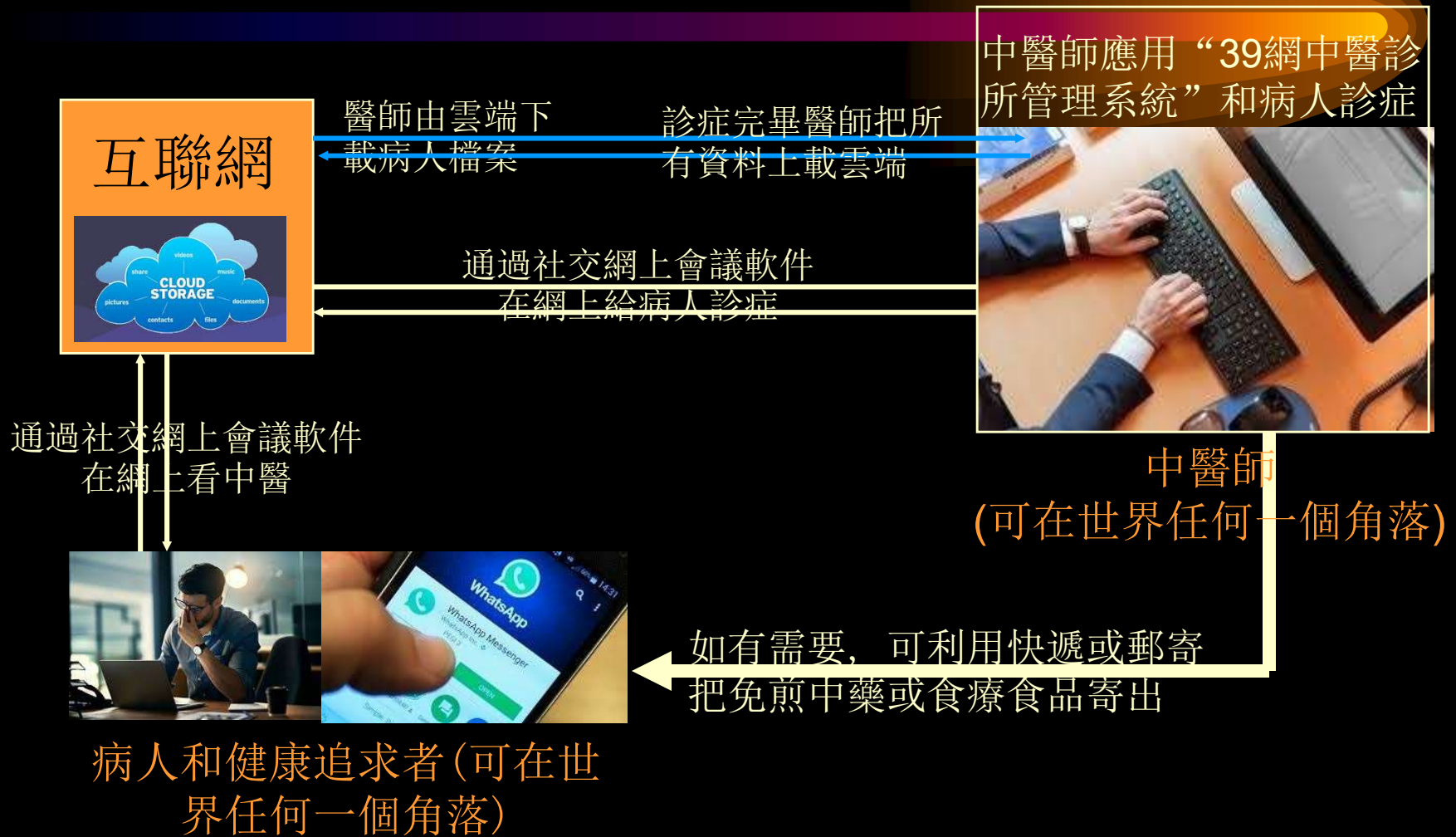
醫師手機或電腦



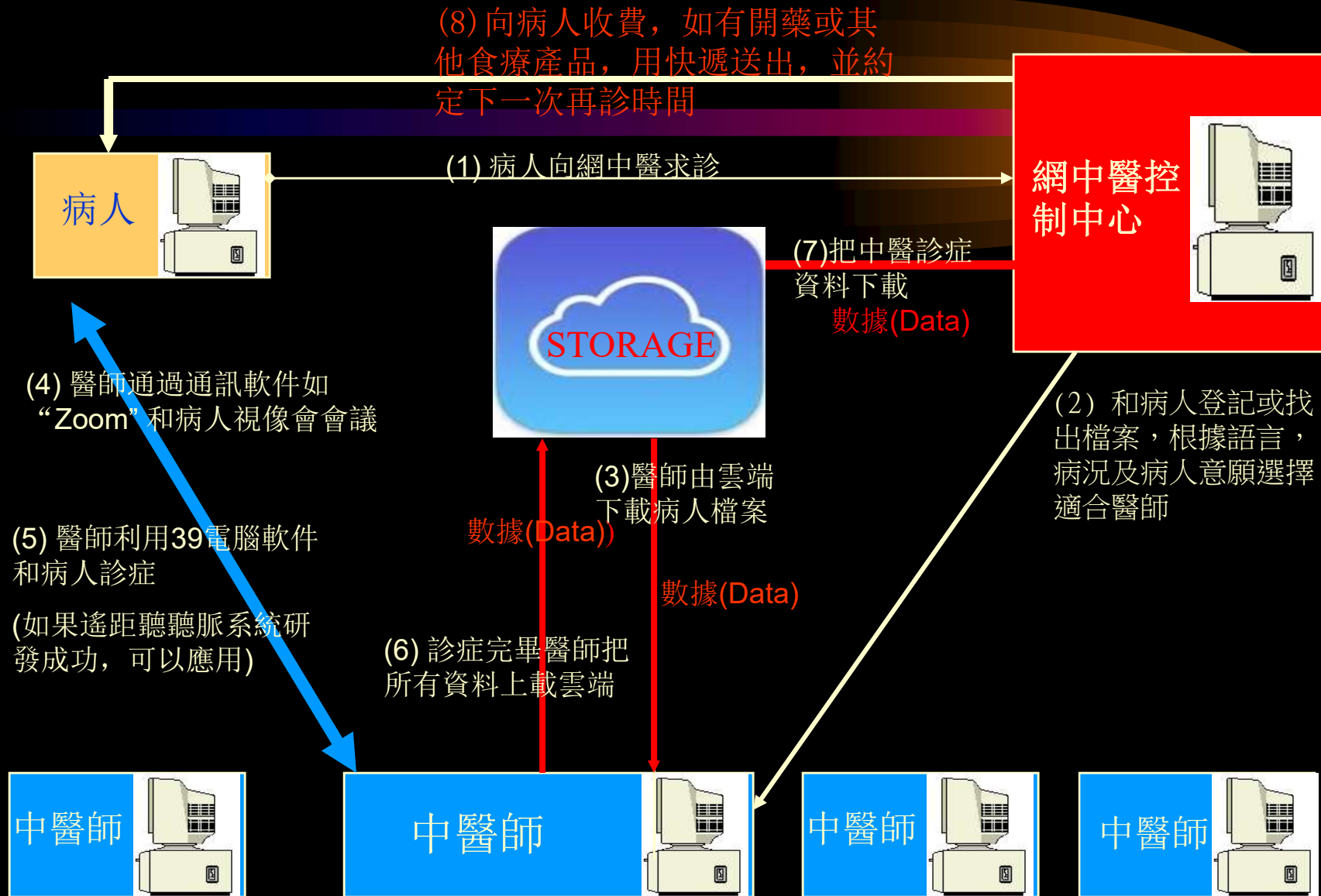
醫師通過接收的脈象及心跳聲音加上其他診斷方法來分析病人身體狀況，向病人提供治療意見及方法



# 全球遙距中醫基本操作圖



# 全球遙距中醫簡單流程示意圖



## 遙距西醫及遙距中醫的比較

自從COVID19 疫情之後，為了減低感染風險，全世界很多西醫師也用電話遙距和病人看病，幾間香港上市公司也推出遙距西醫平台，做得十分成功，但主要是在中國發展。遙距西醫有很多限制和風險，而且主要是集中於一個地域或國家，有規模的**全球遙距中醫平台**仍還沒有機構做得到。我試試比較兩者之間的前景和發展空間：

	遙距西醫	遙距中醫
病人	對西醫的認識比較多，如輕微病症，會去藥房買成藥來醫治，如重症，一定不會找尋遙距西醫，病人來源有限	群組是嚴重疾病輔助治療，各種長期慢性病，養生，和預防等病人和關顧健康的人士。全球人數以億計
區域性	每一個國家對西醫的監管，制度及藥品各有不同，因此遙距西醫只能侷限在某一個地方或國家，發展非常有限	中醫藥是自然療法，全世界國家對中醫的監管，制度及中草藥管制大致相同，遙距中醫可在全球發展，擴展力量無可限量
風險	各國對藥品的管制及醫生資格標準不同，西藥對病人的反應比較強烈，偶有不慎，很容易引起官司，風險非常高	中藥基本是食品，藥性溫和，就算有冇病吃了也完全沒有不良反應。中醫師要在當地註冊，我們的免煎中藥也經過加拿大衛生局認證和領有牌照，是完全沒有風險
招募醫師及醫生	招募合格及能幹的醫生會相當困難，分賬或薪金非常高，不容易經營	香港，中國，加拿大和美國都有大量合格及能幹和已註冊的中醫師，招聘完全沒有問題，分賬或薪金不高，
賺錢及發展空間	要面對高分帳的醫生，聘請專業藥劑師，快遞藥品費用，賺錢能力不高，而且局限於本地，發展空間並不大	自己有統一免煎中藥供應，診金及中藥分賬佔大部分，加上可供應食療及保健食品，賺錢及發展空間巨大

## 全球遙距中醫診症平台業務

- 建立全球遙距中醫診症平台是我們的最終目標，
- 最初的第一階段，一年半時間內，首先要積極打好我們的基礎，做好以下全面性中醫藥產業的工作，為平台做好充分的準備，然後才強勢推出：
  1. 我們的旗艦診所成為全加拿大最成功的中醫診所
  2. 把我們的華潤三九免煎中藥定位為最安全，最有療效的處方中藥
  3. 在加拿大，甚至美國和香港建立連鎖診所系統
  4. 制定平台守則及手冊，
  5. 制定病人付款和醫生分賬安排
  6. 制定保障病人私隱及安全安排，
  7. 招募病人及給健康追求者群組會員 (39/天一健康之友)
  8. 把我們的中醫診所管理系統 Upgrade 完成，供應全球中醫診所使用，再改裝適用於平台
  9. 利用我們已建立的〈全球中醫名冊〉，組織我們全球中醫師團隊，服務平台
- 在最初兩個月開業時間提供promotion優惠，免收診金，只收藥費
- 只要我們做好以上各點，可以隨時推出全球第一個有規模及成功的〈全球遙距中醫診症平台〉，為中醫藥在全球發揚光大，為全球病人帶來新的希望



# 全球遙距中醫診症平台業務總結

1. 如果由零開始去建設一個全球遙距中醫診症平台，除了要費多年的時間及巨大的金錢和資源外，還要有很多基本的建設以及條件的配合，因此現在全世界暫時也沒有有一個全球遙距中醫平台
2. 建立一個全球平台有幾個必須必須的基本建設：(1) 一套由本地政府認證的中草藥配藥系統(2) 一套電腦軟件可處理病人紀錄，收費及行政管理軟件(3) 豐富的診所及醫師管理的經驗(4) 不同國家及言語的中醫師。我們現在已努力了20多年，已經建立了以上述四個基本的建設和準備，我們要建立一個全球遙距中醫平台，已經再不是一個夢，我們現在真的可以切切實實的進行。
3. 我們的計劃還包括研究和發明“遠程中醫脈診系統”，這將是中醫的一個重大突破。對中醫有深遠的影響和重大的貢獻。現在我們已具備足夠的條件立刻去進行這個計劃，爭取建立全世界第一個全球遙距中醫診症平台。
4. 我們亦有足夠的地方和設施初步去進行這個計劃，有現成一切設備及裝修，只要投入適當的資源，這個計劃可以隨時進行。（請參看下一章關於我們的設備和地方）等待這計劃得到初步成功，我們才考慮更加設備和規模，
5. 現在互聯網發達，COVID-19 襲擊全世界，人們都注重健康，很多事情也在網上進行，現在是最好的時機發展全球遙距中醫診症平台，我們現在只需要少量資金和人才，一定要好好把握這個機會。
6. 建設第一個全球遙距中醫診症平台是整加拿大中醫藥產業最重要的一環，可以為我們公司帶來重大的榮譽及財富
7. 如果我們能夠找到對發展遙距中醫診症平台有相同的理念的企業或專業人才，聯合大家的資源，共同發展這個計劃，一定可以成功



PART 4

我們的合作及條件

## 我們公司為什麼要籌集資金以及引進人才

- 21年前我在加拿大發展現代中醫藥，一個非常艱鉅的任務，在安省建設了幾間連鎖中醫診所，引進現代免煎濃縮中藥，開發中醫診所管理電腦軟件，建設了幾個巨型的網站，舉辦各類中醫藥興趣班，在電台上及社區上大力宣傳現代中醫藥，雖然花費了大量金錢及資源，但為加拿大中醫產業奠下強壯的基礎
- 2016, 我們因應加拿大的法例, 用了差不多三年多時間, 花費了二十多萬加元用於領取了製造商及入口商的Site Licence 和申請361種華潤三九現代免煎中藥產品牌照(Product Licence), 取得加拿大衛生局的認證和牌照
- 2019, 我們以前的診所以及辦公地方業主需要取回地方, 我們迫不得已搬遷到現時的地方, 用了超過20萬來裝修和設備 COVID-19蔓延期間, 加拿大這兩年半的時候差不多所有活動都停頓, 我們的生意大受影響, 倉存的免煎中藥差不多都過了期, 全部要報銷, 消耗了我們大量資金和所有儲備
- 現在COVID-19已漸漸消退, 人們生活開始回復正常, 我們公司完全具備了實現這兩個計劃所需的條件, 現在是最好的時機去進行這個計劃, 擴大各種業務和進行這兩個計劃
- 我今年已經76歲, 體力已走下坡, 不能獨力接受這個挑戰, 我的兒子有自己的事業, 不想繼承這個事業, 但我不希望放棄了二十多年來的努力和夢想, 因此希望能引入人才及機構, 繼續完成我這個計劃, 我們亦需要有適當的資金, 但是我的資金已差不多用完, 所以我希望找到所需的資金, 籌得的資金完全100%放在這兩個計劃上

## 我們公司的重要資產

我們開業了21年，用了大量金錢和時間，目的是建立一個加拿大全面的中醫藥產業，但未完全成功，但積聚了大量寶貴的經驗，非常多珍貴的資產，有些不是用金錢可以買得來的，以下是我簡單的敘述：

1. 我們擁有一個設備完善，全新裝修，位於繁盛的地區，地舖，超過3200呎的診所和辦公室，便宜及合理的租金，長期租約。除了現在生意，再加上我上述的計劃去擴充，暫時也不需要花額外金錢放在地方，設備和裝修上。

### 一般設備

- 我們的公司剛剛全新裝修，所有間隔和裝修也完成如圖示，用了超過\$200,000加元
- 全公司安裝了合格消防設備，每一個房間，包括走廊、洗衣房、洗手間也有標準消防灑水設備，全公司冷暖設備，冷熱水喉，設有無線WiFi防盜系統，可在任何地方監察公司情況，全公司燈光設備全部安裝了慳電裝置，設有獨立洗手間

### 治療室及診室設備

- 我們三間治療室，都設有針灸床和其他中醫醫療器具，遠紅外線燈，針灸電療儀器等；每一間治療室也有洗手盆設備，其中一間治療室更有價值不菲的治療脊骨專用的床。我們亦置有兩部昂貴的物理肌肉醫療儀。我們另外有兩間診症室，有標準的診症設施

### 電腦設備

- 我們公司全部電腦化，有充足及大量的電腦設備，如電腦，顯示器，印字機器，各類日常應用電腦軟件等。並有自己伺服器(Server)，儲存自己所有網站的資料。

### 各類辦公室傢俬及設備

- 全屋冷暖氣設備，接待處櫃檯，雪櫃，洗衣機，乾衣機，吸塵機，梳化，各類擺設，辦公室傢俬及用品，教室椅子等



# 我診們現在的診所和辦公地方

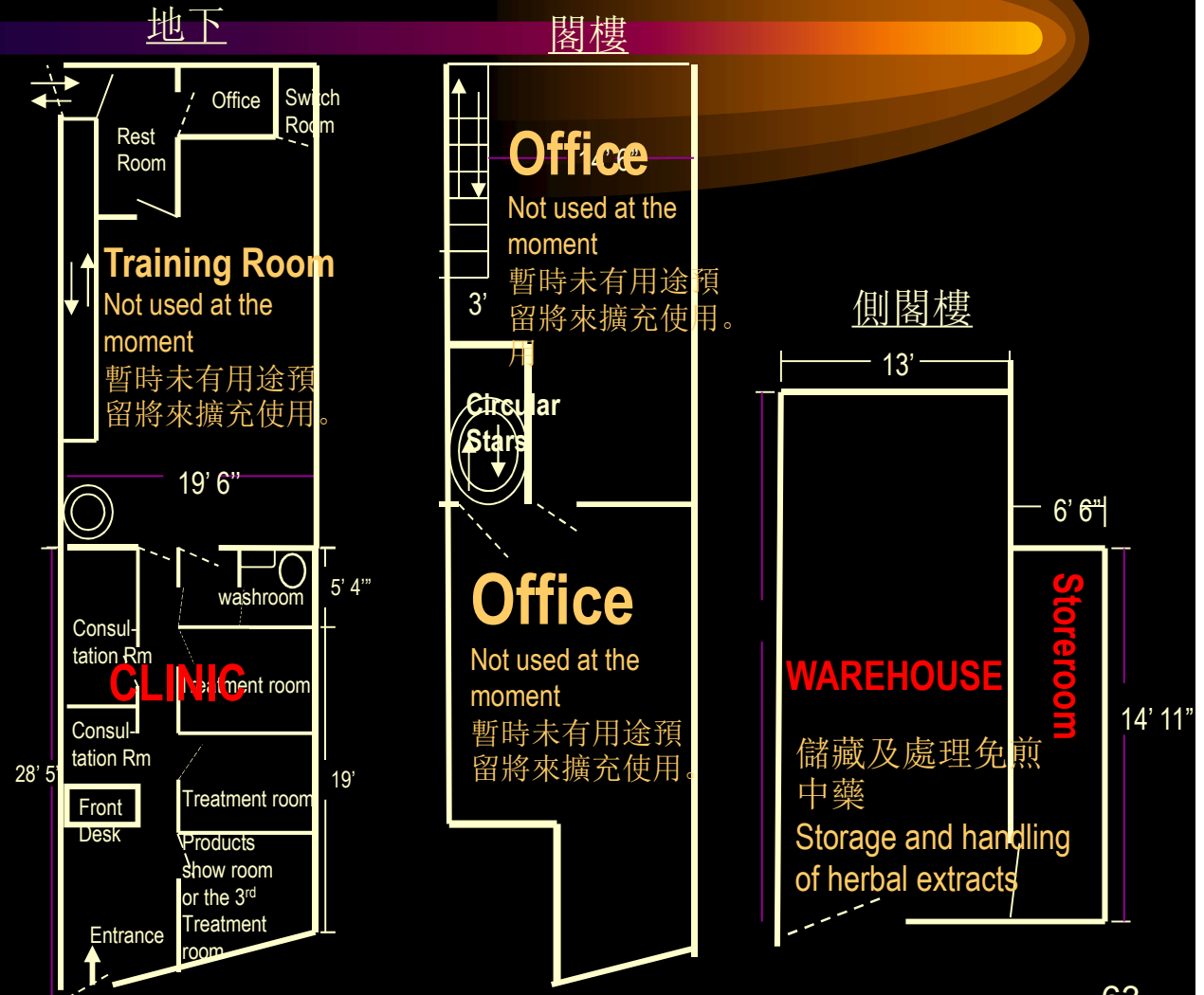


Inc. 1452946 Ontario Inc. 39 Medical Center (已開業21年)  
(加拿大安大略省注册有限公司)



170 Esna Park Dr., Unit 1, Markham,  
Ontario Canada L3R 1E3

- 全新裝修，設備非常完善，租金便宜，租約長(5 years)，可以商量
- 是一個地下舖位，兩層，實用面積超過3200尺。預留大量地方應付將來發展
- 位於繁忙的街道上，交通非常方便，有三條線的公共巴士在公司門口上落。
- 門口有大量專用免費停車位給顧客和病人使用。我們的單位是完全獨立，可以24小時出入



## 我們公司的重要資產(繼續)

### 2. 免煎中藥存貨, 貨架及儲藏工具

- 我們一般都庫存大約CAD\$10,000-30,000免煎中藥, 放在適當的貨架上

### 3. 華潤三九免煎中藥加拿大獨家代理權

- 二十多年來我們都是三九免煎中藥在加拿大的獨家代理, 二十多年來, 我們建立了深厚的信任和感情, 他們給我們無限量的支持, 我們的貨款甚至可以在出貨後三個月後才找數。我們之間的信任並不是我個人和華潤三九高層的關係, 而是我們公司與公司之間的信任和支持, 就算以前華潤三九的管理層經過數次變動, 我們的關係和他們的支持仍然可以繼續。我可以保證將來如果我們加入新的投資者, 把營業額擴大, 把業務加大發展, 華潤三九會更加歡迎。
- 除了免煎中藥, 華潤三九還生產大量世界馳名的中成藥及其他健康產品, 如果我們將來能夠幫助他們發展業務, 他們會很樂意把加拿大及美國的代理權交給我們

### 4. 我們領有加拿大衛生部“入口商牌照 Importer Site Licence” 並且代華潤三九企業領有加拿大衛生部製造商牌照 (Manufacturer's Site Licence)

- 我們的製造商牌照以及入口商牌照是真正我們兩間公司經過大半年的合作和辛勞的成果, 向加拿大政府衛生部提供詳細資料來申請及並且得到批准, 我們兩公司花費了大量時間和資源, 但也是值得的, 因為將來如果我們代理其他華潤三九的產品, 我們不再需要申請這種產品的入口商及製造商牌照。
- 因此, 如果我們有足夠的資源, 我們很容易得到華潤三九其他產品的總代理權。申請牌照要經專業顧問公司申請, 花費數千元加幣。我們公司是牌照持有人。

## 我們公司的重要資產(繼續)

### 5. 我們領有361份“華潤三九袋裝免煎中藥”加拿大衛生部認證及領有產品牌照 (Product Licence)，每種產品有NPN號碼

- 在加拿大領取361個產品牌照(Product Licence)絕對是一個巨大的工程，花費巨大金錢，想像到共有365種產品，每種產品也要提供大量資料，往往需要三至五年時間。亦要經顧問公司遞交，花費大量金錢。設計361個符合加拿大衛生部要求的標籤，印在每一小包的免煎中藥上，有想像不到的困難。因此除了我們，沒有任何一間在加拿大入口的公司能夠做得到。我們做得到是因為得到中國華潤39的全力支持及幫助。
- 全個加拿只有我們所有361種39小包免煎中藥都領有加拿大衛生局發出的NPN編號，而且每一包都有有加拿大衛生部核准的標籤，如果加拿大衛生局嚴厲執法，我們是在加拿大甚至全世界獨市生意。
- 如果我們可以投下適當的資源和宣傳，我們可以雄霸整個市場，是我們最重要的資產。

### 6. 多種中醫藥訓練課程的教授資料，講義及Presentation

- 我們有多個中醫藥興趣班的資料，講義, Notes 和 Presentations, 包括基本, 中級及高級中醫學理論訓練班, 針灸班, 食療養生班, 損傷跌打班中草藥班, 推拿按摩班太極拳班等等。
- 我們有課室, 有設備, 只要有適當的教師, 隨時可以開班。

## 我們公司的重要資產(繼續)

### 7. 中醫診所電腦管理軟件的開發者及知識產權擁有者

- 我當年雄心壯志，花了大量資源和金錢發展這個中醫診所管理電腦軟件，本來目的是用來作管理連鎖診所之用，後來發覺全球全球中醫診所也需要使用，因此發展了一套系統適合任何診所，我們亦已賣了好幾套這軟件到世界各地診所，但我們缺乏而時間，資源和資金，一直沒有實在地認真進行。
- 這個診所管理軟件，有無限發展的潛質，只要用少少的資源和資金，加以升級和推廣，就可以發展成為一個最現代，最適合全球中醫診所應用的管理系統，為我們創造大量的收入和財富。

### 8. 三個在使用中，資料豐富及成功的網站。另外三個已開發的網站，有需要短期內隨時可以開放使用

- 我們費了大量資源，時間和金錢蒐集資料來內建設設這幾個網站，他們的內容非常豐富，可能是世界上內容最齊備及最豐富的中醫藥網站。我們的39CLINIC.COM 點擊很高，每一個網站對我們中醫藥推進業務業務非常重要，在建立整個中醫藥產業更擔當一個重要的角色。

### 9. 極好的商譽，鞏固中醫師批發業務及龐大的病人群組

- 截至2022年10月，我們有17,000病人曾經在我們診所看病97,000次以上，他們都是我們忠實的健康追隨者，我們的免煎中藥批發給全加拿大的中醫師

### 10. 將來節省大量稅款

- 21年來，我們投資了在公司大量金錢，累積大量虧損，如果公司將來有盈餘，可節省大量稅款



## 我們的營業額

1. 多年來，我們的營業額都穩定在大約每年60至80萬加元。
2. 近年間，因為我們要領取Product Licences 和Site Licences，停頓了免煎中藥批發的務業差不多三年，剛完全成功領取了所有牌照，準備大力推廣批發免煎中藥業務時，怎料COVID-19疫情蔓延全世界，全加拿大大部份中醫師也停業，我們診所現在每星期只能開業一天，各類收入無可避免均大受影響，期望疫情過後大力推廣診所業務，重新組織推廣免煎中藥的批發及零售業務

我們有歷年來的財務報告及報稅表，可供查閱

## 人力資源和其他支援

- 我們樂意把公司管理權和財政權全部交出,亦會辭去所有管理職位,你們可以全面接收公司資產和管理。我雖然已76歲,但健康和精力暫時還可以,如有需要,我仍然可以幫公司處理業務,樂意成為你們的顧問,分享我的經驗
- 我有一位好朋友, Marcus Tsui, 是一個管理專才, 對中醫藥的管理和發展很有研究和經驗, 他擁有西門菲沙大學 (Simon Fraser University) MBA學位, 畢業論文是中醫藥管理, 曾任職香港政府總行政主任, 加拿大BC省中醫藥管理局的發牌官, 在香港及加拿大都有非常優良的人脈關係, 他是一個非常誠實可靠的企業管理人才, 更難得是他對中醫藥的發展有無限的熱情和盼望, 能夠代替我協助帶領公司前進, 我極力推薦他, 他亦樂意少量投資我們的公司, 他現在在香港, 但樂意返回加拿大加入你們的團隊, 共同發展這個有意義的計劃, 他絕對可以幫助我們成功推行這個計劃
- 我亦有一位客戶和好朋友, 他是加拿大註冊中醫師, 在加拿大溫哥華開設一間中醫診所, 他的病人很多, 醫術非常高明, 他對我的計劃非常有興趣, 他亦有興趣少量投資我們的公司, 加入團隊, 共同發展這個有意義的計劃。
- 我們多倫多診所亦擁有一隊優秀的中醫師及針灸師, 他們都在我們診所工作了十多年, 具有高深的學術及醫學專業資格和豐富的臨床經驗, 協助整個計劃的推行
- 以前我們兩間分診所, 雖然我們已經賣了, 已是獨立經營, 但如果我們準備建立一個39連鎖中醫診所繫統, 他們都會樂意加盟我們。我們很多采用我們華潤三九免煎中藥的中醫師, 如果能夠提供推廣及廣告的支持, 並給他們優惠的免煎中藥批發價, 他們都會很樂意加入我們連鎖系統, 付給我們合理的加盟費。我們就可以立即建立一個龐大的加拿大39連鎖中醫診所繫統。甚至擴展到美國以及世界各地

## 人力資源和其他支援(繼續)

- 我和華潤三九有21年來的信任和合作基礎, 我們之間的關係不是我個人和他們的關係, 而是兩間企業的信賴和支持, 而且他們的藥廠製造商牌照和免煎中藥已用了我們們公司的名義在加拿大註冊, 只要我們繼續能夠在加拿大甚至在美國推廣及發展他們的產品, 他們都會非常願意支持我們進行這個計劃, 在加拿大甚至全世界大力推廣華潤三九免煎中藥, 我希望能夠報答華潤三九21年來的支持和信任。
- 我可以保證我們改組後, 公司仍然一定能夠得到他們的信賴和支持
- 我們的一切稅務, 營業, 病人, 客戶等各類紀錄都保持得非常好, 大部分都是電腦紀錄, 容易翻查, 接手財務及管理是非常容易
- 只要你對中醫藥有興趣, 接手這盤生意一定毫無困難, 亦可考慮加入上述兩人, 共同發展這個事業, 他們都是很可靠及能幹的人, 而且都是對中醫藥有非常好的經驗, 一定可以幫助你完成這個計劃。我亦非常樂意幫助你完成這個計劃, 把公司變成一間世界級的公司。
- 我移民加拿大接近30年, 對加拿大的一切非常熟悉, 對政界的人也有聯繫, 如果你們想移民加拿大, 我亦可以提供意見和幫助, 亦樂意提供關於住屋和定居等的資料

## 投資者的回報

- 你們立刻擁有一盤現成賺錢的生意及企業, 這個企業已在加拿大經營21年, 有非常穩固的基礎及顧客, 所有裝修及設備非常完善, 佔地超過三千尺, 低廉合理的租金, 長期租約, 有大量可擴展的空間, 應付擴充的需要, 只要投入非常小的資金, 努力經營, 進行這兩個計劃, 隨時可以成為國際性的大企業
- 你們立刻擁有華潤三九免煎中藥在加拿大的獨家代理權, 361種華潤三九免煎中藥加拿大衛生部的認證和領有牌照 (NPN)。亦擁有加拿大入口商牌照 (Import Licence) 和華潤三九醫藥集團產品製造商牌照 (Manufacturer Licence)。我們在加拿大全國有大量中醫師客戶, 購買我們的免煎中藥, 作為開藥給病人之用
- 你們立刻擁有一間中醫診所, 有大量忠實病人。更可以在全國各地區或省份開設連鎖診所 (獨立經營), 發展成為一個中醫連鎖系統, 在加拿大及美國建立多間連鎖中醫診所
- 你們立刻擁有軟件“TCM Organiser”, 中醫診所管理系統的發明專利權, 並擁有該軟件的原碼 (source codes)。利用該原碼, 升級後, 可以銷售給全球中醫診所及其他種類的診所, 創造無限的財富
- 你們立刻擁有幾個世界級的互聯網, 推廣你們的業務
- 你們立刻擁有企業的資產, 完全的財政及管理權
- 只要努力經營, 進行這兩個計劃, 公司隨時可以在加拿大或美國上市
- 作為企業東主, 你或公司的高層人員和家人可以考慮在加拿大申請永久居留身分, 幾年後成為加拿大公民



## 加拿大移民或創業良機

- 根據加拿大政府2023年2月8日推出的〈開放式工作簽證計劃 Open Work Permit (OWP) Scheme〉，申請人若過去十年內大學畢業，而且在加拿大找到職業，可以申請工作簽證，成為加拿大永久居民。
- 如果你是專業人才，或是企業東主，藉著受聘於39醫療中心，可以申請移民加拿大
- 專業人士人，如中醫師，物理治療師，脊骨神經醫生，職業按摩師等，更可在加居留期間考取當地執業資格

移民兼創業，機會難得

# 我們合作的基本條件

未來合夥人和管理團隊成員對象是：

1. 有興趣中醫藥發展的企業
2. 醫療界專業人仕（如中醫/針灸師, 物理治療師, 脊醫等, 或非專業人仕但具備遠見和無比誠意在加拿大發展中醫藥的投資者。

我有以下兩個方案 以供考慮及選擇

(1) 如果投資者是一間企業或是單一個對中藥業和健康產業有興趣的人,我初步的提議就是:

- A. 我們公司共有91萬股,每股價值加幣一元,我提議增加50萬股,每股價值加幣一元,賣給新投資者,該50萬元加幣將會完全用於這個計劃及公司營運及發展之用,我相信這個數目是足夠應付完成第這個計劃第一部分
- B. 完成後,公司共有1,410,000股,新的投資者有500,000萬股,原有的經營者(我和我的兒子)有910,000股
- C. 投資者要再向我所持有的91萬股向我購入50萬股,每股一元,即加幣50萬元,連同購買五十萬股公司股份,投資者共要投資一百萬元
- D. 完成後,我仍持有41萬股,投資者會持有100萬股
- E. 完成後,公司起碼持有現金加幣50萬元,投資者可以完全控制及管理這筆資金
- F. 完成後,投資者有完全的行政及管理權,以及有絕對的財政管理權,我們會交出所有所有公司資產,管理權,辭去所有職位。
- G. 我今年已76歲了,將來我會考慮把我持有的股份完全賣給你們,我會清還任何債務或財務責任包括現在董事墊支費用等

我的條件是非常有彈性的,只要你們是有心人,我可以盡量配合你們,成為我們計劃的一份子。我歡迎您提出你的意見和問題,會考慮你提出合理的條件

## 我們合作的基本條件(繼續)

(2) 如果投資者是一個或數個醫療界專業人仕如中醫/針灸師, 物理治療師, 脊醫等, 我基本上的提議亦亦是一樣, 但我會提供更多彈性和建議:

- 如果這盤生意是由一個中醫師或一群中醫師一齊來發展, 他/她們可以在旗艦診所及在加拿大各市鎮連鎖中醫診所擔任主任中醫師, 同時承擔診所行政及管理工作, 這樣才能比較容易把診所管理及醫務工作做得
- 如果這盤生意是由一個或一群物理治療師, 脊醫等一齊來發展, 他/她們可以把旗艦診所及在加拿大各市鎮連鎖中醫診所變身為一個多功能的綜合診所, 提供一站式的服務給病人
- 你們亦不需要立刻進行整個計劃, 可以一步步慢慢來, 首先做好了免煎中藥的批發及零售業務, 診所業務, 中醫診所電腦管理系統(中醫助手)等基本業務, 等待一切工作發展成熟, 才進行全球遙距中醫業務
- 我誠意邀請你們參與我的計劃, 只要你們有誠意, 想在加拿大創造一番事業, 你們可以投資很少的金額, 就算你們沒有足夠的資金, 暫時不是在加拿大註冊, 我也能想辦法幫忙, 使你們成為我們計劃的一份子。



## 我們合作的基本條件

我邀請你們參與我們公司的原因有兩個：

1. 我已努力經營了這個企業21年，從一個沒有中醫藥背景的中年人開始，經過無數的艱辛及挑戰，建立了一定的成就，企業就像我的兒子一樣，看著它成長發展，我希望它夠發展成為一個國際性的大企業，令中醫藥發揚光大，為人類健康作出貢獻。但我今年已經76歲，沒有能力去接受這個新的挑戰，我的兒子因為他有其他自己的事業發展，無意繼續這個事業。因為我們要領取牌照，裝修新診所和寫字樓，更由於COVID19疫情關係，我的資金和公司儲備已經完全用光了，沒有新的資金及資源，這個計劃是無法成功的，因此我希望能夠交給一個有魄力，有資金，同樣理念的企業，一同去發展及完成這個有意義的計劃。
2. 我們和華潤三九合作了二十多年，得到他們的無限支持和幫助，並給我們加拿大的免煎中藥獨家經營權，為了報答他們，我希望能夠把他們的免煎中藥甚至其他健康產品發展至全世界，為現代中醫藥作出重大貢獻

我已將我半生積蓄和退休金投資在這盤生意上，我不是要求全數取回，只望取回小部分作為我退休之用。我希望我的投資者是一位有遠見的投資者，只要求你們付出少量合理的數目，來部分收購我們的公司，或遲一步全部收購，在加拿大創出一番事業，把企業變為一間國際性的巨型企業，對中醫藥作出巨大貢獻

## 你們加入後,我們第一階段的計劃和工作

- 我的預算第一期的時間是一年半, 當我們公司完成融資之後, 公司有資金去進行這個計劃, 因為我們公司再不需要花錢在裝修, 設備等基本建設上, 而且我們和華潤三九的入貨有三個月的數期, 現金流會相當鬆動, 可以完全放在推廣及市務上。推廣業務後, 我們的營業額和收入會大增。
- 保守估計, 12個月後, 我們每個月的營業額可超過15萬加元, 18個月後, 每月營業額可超過25萬加元。我亦預算18個月後, 公司會有大量盈餘。我們最大的優勢就是當我們推廣其中一種業務, 亦可同時介紹我們其他業務, 一石多鳥, 令到成績和效果得以倍增, 省卻大量資源和金錢, 譬如我們開設中醫師講座, 我們可以介紹我們華潤三九免煎中藥, 亦可同時向他們推薦我們的診所管理軟件, 介紹我們的中醫連鎖診所繫統等。如果我們在電視或電台介紹我們免煎中藥, 亦可以同時介紹我們的中醫診所, 全球遙距中醫診症平台等。我們第一期(18個月)的計劃和工作簡述如下:

我們第一期(18個月)的計劃和工作簡述如下:

## 第一階段的計劃和工作(繼續)

### (1) 批發及零售華潤三九現代免煎濃縮中藥

- 聘請專人強勢推廣產品批發和零售業務和市務工作, 根據中醫管理局註冊中醫師的名單, 接觸每一位中醫師, 舉辦工作坊, 強調我們產品是經過加拿大政府驗證, 療效, 安全及品質超群,
- 強勢推廣已認證, 最優質和中國最著名的華潤三九現代免煎濃縮中藥在加拿大批發及零售業務. 並擴展到美國, 以爭取絕對的市場優勢及份額
- 重新檢討批發及零售價錢結構, 我們並不需要和其他低劣產品競爭價錢, 我們要定位是最好療效及安全的產品, 我們最重要的是要向一般消費者及病人傳遞這個訊息, 令他們自動向他們的醫師要求採用我們的產品

### (2) 強化旗艦診及建立中醫連鎖診所系統

- 加強推廣我們的旗艦中醫診所和零售業務, 電視及電台廣告, 舉辦各類推廣活動, 開放日, 各類中醫健康講座及興趣班, 週年紀念優惠等 聯絡我們在病人紀錄中一萬六千個病人, 大力增加診所病人數目設立積分制度, 及“健康之友”會員制度, 培養病人對診所忠誠及愛戴, 更可防止醫師作弊
- 在加拿大招募中醫師, 建立中醫診所特許經營系統(獨立經營), 首先在安省及BC省開設, 再延伸至加拿大其他省份及美國

## 第一階段的計劃和工作(繼續)

### (3) 升級我們的中醫診所管理軟件(TCM Organiser)

軟件設計已基本完成, 只需投放少量資源(聘請一個程式員1-2月或外判)就可完成升級, 此軟件市場需求非常殷切, 每年可以在加拿大, 美國甚至全世界售賣數以千計甚至萬計。在兩個月內, 我們一定要完成改良及升級軟件. 適應一般電腦使用, 售賣給全世界中醫診所。

### (4) 利用現有網站的資料, 重新設計我們幾個網站,

令網站更有時代感。更要加強各種social Networks and media 的參與, 我們幾個網站都有非常豐富的內容和資料, 只要略加以修飾及有時代感, 就可以成為世界級的網站。我們更要建立一個全球最大的中藥健康產品網上平台

### (5) 建立全世界首個 ” 全球中醫藥遠程診症平台”, 以滿足全世界病人對高質量中醫的要求

- 以加拿大39TCM為中心, 成立組織, 聯合加拿大以及全球全球合格, 受人尊敬和嶄露頭角的中醫師, 設立全球著名中醫師名冊, 作為全球中遠程中醫師
- 設計及推出嚴格的遠程中醫藥遠程診症指引及規則, 確保病人的安全及私隱得到保障
- 開發脈搏讀數儀, 遠程讀取和模擬患者脈搏, 增強對中醫遠程會診的信心



## 我們第二步的計劃

第二期的計劃是12個月，要完成我們計劃的〈加拿大中醫藥產業〉包括〈遙距中醫診症平台〉。把中醫藥從加拿大走出全世界，為全球人民健康作出貢獻：

1. 維持業務高增長
2. 爭取華潤三九醫藥集團及其他品牌著名的優良健康產品在加拿大及美國的獨家代理權，並在加拿大合法註冊及領取牌照
3. 尋求中國著名中醫藥用品企業在加拿大及美國的代理權，如針灸針，現代中醫診所儀器以及日常消耗品等，並在加拿大合法註冊及領取牌照
4. 完成〈加拿大中醫藥產業〉，建立全世界最大的中醫藥網上平台〈39TCM〉服務全世界病人，健康追求者和中醫師，主要提供：
  - (a) 最有療效及經加拿大政府驗證的華潤三九配方免煎中藥及其他優質中醫健康產品
  - (b) 品質最優質及安全的中醫診所日常消耗品及儀器
  - (c) 加拿大，美國及全球39連鎖中醫診所繫統的詳細資料
  - (d) 全球中醫藥遠程診症平台
5. 尋求Venture Capitalists 的參與，考慮申請在加拿大及美國上市



# PART 5

## 總結

# 我們希望利用現有的資源和工作，成功建立一個中醫藥產業和世界上第一個全球遙距中醫平台



擁有一套加拿大衛生局認證的免煎中藥配藥系統，批發給全加拿大中醫師，及零售給病人。更可應用於〈全球遙距中醫〉，可立刻把所需的免煎中藥快遞到北美洲任何地方和全世界。



開發了一套現成電腦診所管理系統及軟件，只要簡單改良及升級，就可以賣給全球中醫診所，並且應用在全球遙距看中醫的平台。

建立一個加拿大中醫藥產業和世界上第一個世界級的全球遙距中醫平台



已建立了連鎖診所及中醫藥產業二十多年，有大量現成忠實病人，已建立一定的經驗及品牌，有極大的中醫診所網絡，可以在短期內在加拿大及美國建立連鎖診所繫統



有多過世界級的中醫網站設計，包括遙距中醫（網中醫）網站，只要略加改良及升級，配合網中醫各項措施就可立刻應用，節省非常多的時間和資源。請參看我們的網站

[www.HealthPhone.ca](http://www.HealthPhone.ca)



我們具備了開發〈全球遙距中醫診平台〉的各項條件。如果遠程電子聽脈系統能夠開發成功，這個平台更具吸引力和專業



有超過三千平方呎的空間及診所，交通方便，大量免費車位，裝修妥當，設備完善，完全不需要額外費用，可以立刻應用。租金特平，可以簽五年租約，無後顧之憂。

1. 加拿大及全世界，越來越多人，甚至年青人，漸漸接受傳統治療方法來治病，預防疾病，健體強身及長壽，這個市場非常巨大而且增長得非常快，中醫藥基本的治病概念〈未病先防〉〈既病防變〉及〈固本培元〉漸漸受全球不同族裔的病人重視和接受。
2. COVID-19改變了世界各地對醫療保健的需求，全球病人及健康追求者在治療，預防疾病，長壽及調理身體等，對傳統中醫藥有很大的渴望和倚靠
3. 我們這一個〈加拿大完整中醫藥產業〉聯同〈全球遙距中醫診症平台〉計劃就是回應這個全球巨大市場的需要。把中醫藥從加拿大走向世界，把傳統中醫和和現代科技結合，相輔相成，造福人類健康
4. 整個計劃表面上看來好像包含著很多不同的業務，但都是圍繞著一個主題，就是全面發展中醫藥產業，各個業務都會互相配合，資源共享，互助互補，其中一個業務有增長會帶動其他業務得益，令每一業務用最少的資源，得到最高的發展和效益，這就是我們整個計劃的精神，理念和成功的重要因素。
5. 我們每種業務都好似一顆未雕琢的鑽石，只要加上適當的琢磨和加工，就會發出耀眼的光芒，如果把它們放在一起造成一顆巨型的鑽石戒指或首飾，互相襯托和輝映，就會價值連城。
6. 全球遙距看中醫平台是全球病人渴望的服務，提供全球優秀的中醫師發揮醫術及服務病人的最好機會，身在任何地方的中醫師可以和別處的病人看病，這是一個非常有意義和相贏的局面，一定大受全球病人及中醫師的歡迎，〈全球遙距中醫診症平台〉從來沒有人或機構認真地去發展。計劃還包括了研究及發明〈遠程中醫聽脈系統〉，這將會是中醫藥的一個大突破，實現成功機會非常大，對中醫藥有深遠的影響和重大的貢獻

7. 我們公司得到中國華潤三九集團二十多年來的信任和全力支持, 並給予加拿大獨家經營權, 我們亦已成功領取製造商及入口商牌照. 361種小袋裝免煎中藥亦已個別領取牌照, 這是加拿大唯一的品牌取得此成就。單是這個業務, 如果加以推廣, 利潤前景及發展機會無可限量。一套有療效, 方便的經加拿大驗證的免煎中藥開藥系統更是全球遙距看中醫平台成功最主要的因素。我們這個計劃就是希望把加拿大已認證的39免煎中藥系列在加拿大和美國加以推廣及發展到全世界, 以報答中國華潤39集團20年來的信任和支持。

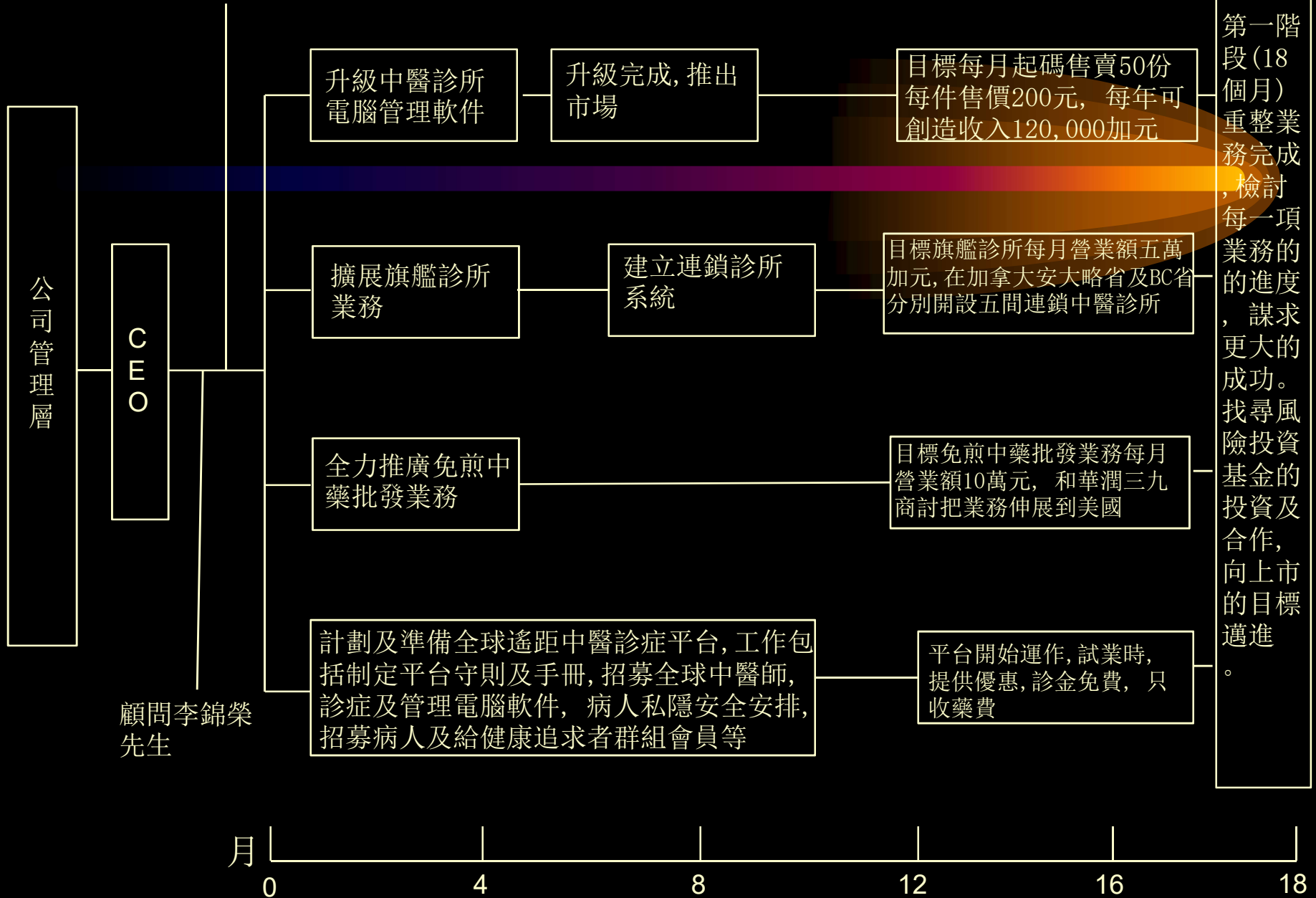
8. 1452946 Ontario Inc. 在各個中醫藥業務上已努力了二十多年, 有豐富發展中醫藥的經驗, 掌握了各項業務成功的要素及所需的人才和資源, 而且有初步的成就, 每一個業務的擴張都有充分的準備, 完全不需要籌備和策劃, 可以立刻全速進行。在地方上有足夠的空間及寫字樓, 完善的裝修及設備, 合理的租金, 幾年內可以立刻及安心全面地進行擴充各項業務, 完全不需要額外的資源及財務的負擔。投資者只要用很少的投資, 極短的時間, 就可以完成這個計劃。我們現在已充分掌握了發展及擴充的條件和機會, 現在是最好的時機全面進行這個計劃。

9. 本人21年前, 從一個完全沒有中醫藥背景的人, 懷著一個發展現代中醫藥的夢想, 用了畢生的儲蓄及退休金, 經過21年的努力, 但未能完成我理想做到的的工作, 直至現在, 我心裡仍然有一團火, 從沒有放棄, 但我今年已經76歲, 我相信我沒有能力獨力去完成這個事業, 而且我的資金都已在20多年來發展中醫藥, 和這三年來COVID19導致的業務影響差不多花光了, 因此我希望能夠找到一些和我理念相近的企業, 投資者合作, 接手管理及經營我們的公司, 注入資金, 配合我已完成的工作及現在的時機, 去繼續發展和完成整個計劃, 完成我的心願



廣告及業務  
推廣支持

# 第一階段(18個月)業務運作簡圖



我衷心感謝您閱讀此計劃書  
如有需要,我可以親自到向你們提供  
更詳細的資料及進一步解釋整個計劃的細節

祝您們事事順利, 身體健康!

我樂意回答你任何問題, 可用下列方式和我聯絡

電話:

5990-4580 香港(3月8日前)

1-647-718-6339加拿大 (3月8日後)

Call / WhatsApp / WeChat / iMessage me

or

eMail: [LiKamWing2009@gmail.com](mailto:LiKamWing2009@gmail.com)

我期望得到您的回應, 謝謝!